

Relatório especial

Estudo sobre o Empreendedorismo Informal no Brasil 2018

Maio 2019



Características do estudo

Objetivo:

Mapear o perfil dos empreendedores “informais” (sem CNPJ), comparando-o com o perfil dos “formais” (com CNPJ), assim como identificar características de ambos os tipos de empreendimentos e empreendedores, formais e informais.

Fonte de dados originais:

PNAD Contínua - IBGE (2018) , IV trimestre

PNAD Contínua

Segundo o IBGE (PNAD Contínua), no âmbito do mercado de trabalho, existem duas “posições na ocupação” que estão associadas à atividade empreendedora

Empreendedores da PNAD Contínua

Estimativa

Empregador

Pessoa que trabalha explorando o seu próprio empreendimento(*), com pelo menos um empregado

4,5 milhões

Conta Própria

Pessoa que trabalha explorando o seu próprio empreendimento (*), sozinha ou com sócio, sem ter empregado e contando, ou não, com a ajuda de trabalhador familiar auxiliar;

23,9 milhões

(*) formal ou informal (grifo nosso)

Neste trabalho, chamamos de “Donos de Negócio” a soma dos Empregadores com os Conta Própria

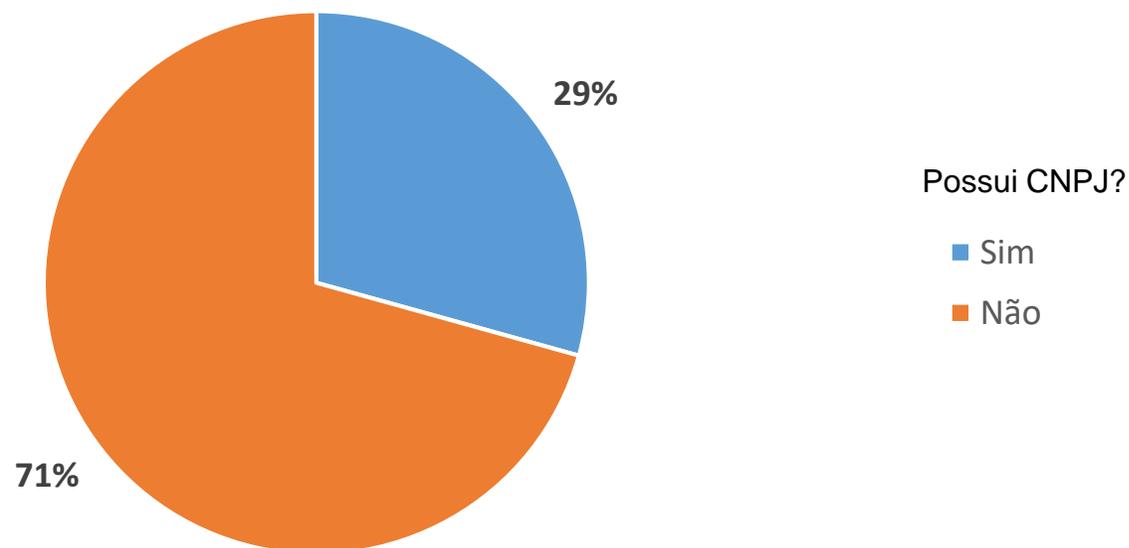
28,4 milhões

Fonte: PNAD Contínua (2018)

(*) Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílios Contínua, Notas técnicas, Versão 1.5, 3ª edição, Rio de Janeiro.

Donos de Negócio (*) - Possui CNPJ?

Dos 28,4 milhões de Donos de Negócio que existiam em 2018, 29% afirmaram possuir CNPJ e 71% disseram não possuir CNPJ

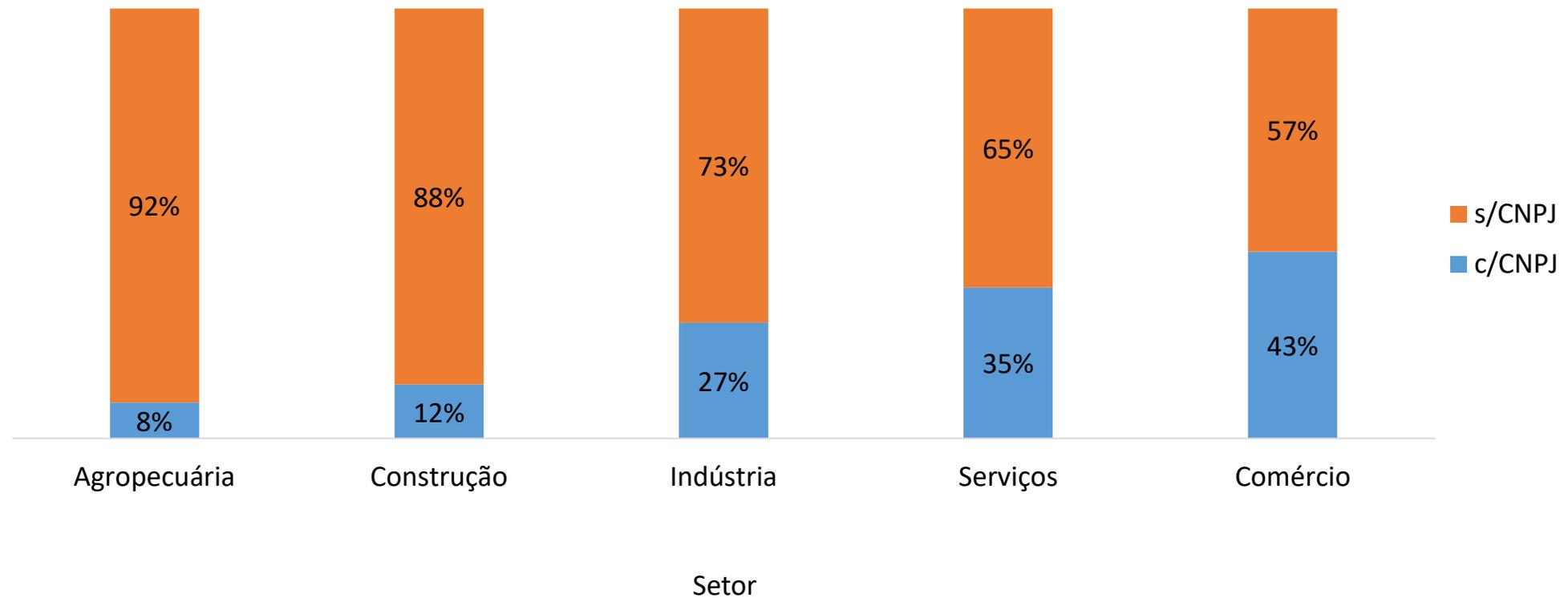


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) A partir desta seção, é utilizado o conceito de Donos de Negócio, que corresponde à soma dos indivíduos que, no mercado de trabalho, estão na posição de Empregadores e Conta-Própria. Empregadores são aqueles que estão à frente de um negócio com empregados. Conta Próprias são aqueles que estão à frente de um negócio mas não contam com empregados. Os dados advêm da PNADC do IBGE.

Donos de Negócio(*) - Setor

O comércio tem um nível de formalização 5 vezes superior ao da agropecuária (43% x 8%)



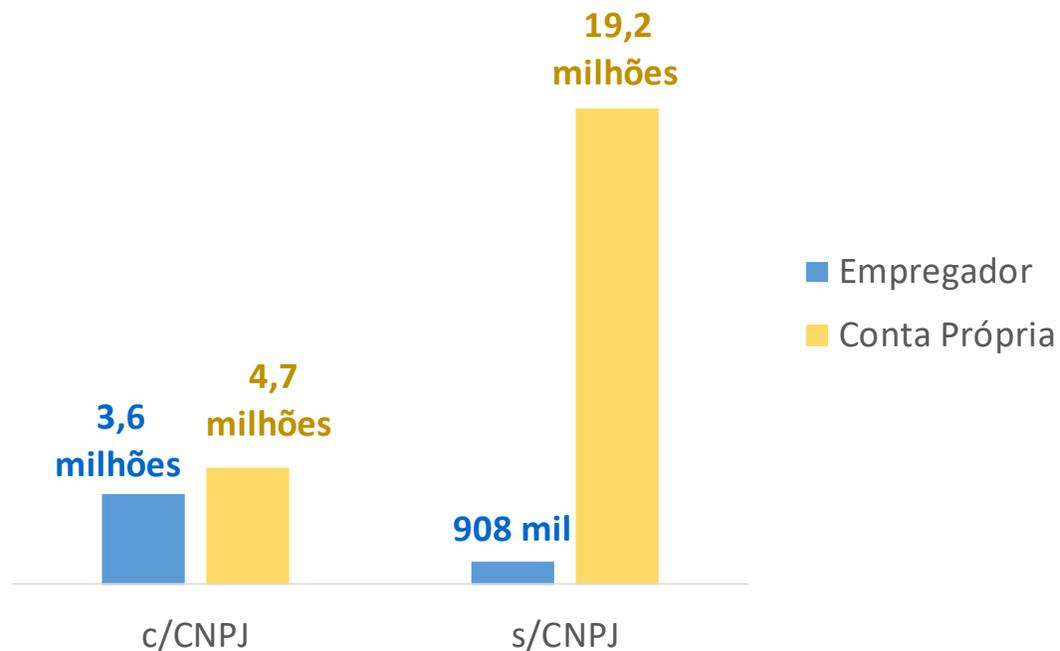
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) - Ocupação

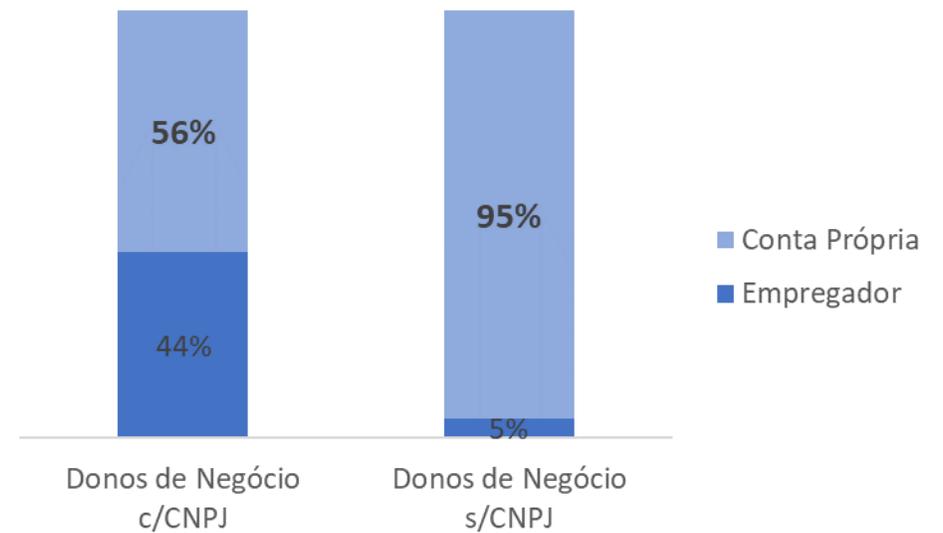
Os Conta Própria são a maioria, tanto entre os que possuem CNPJ como entre os que não possuem CNPJ

Donos de Negócio



Os Conta Própria representam:

- 56% dos D.N. com CNPJ
- 95% dos D.N. sem CNPJ

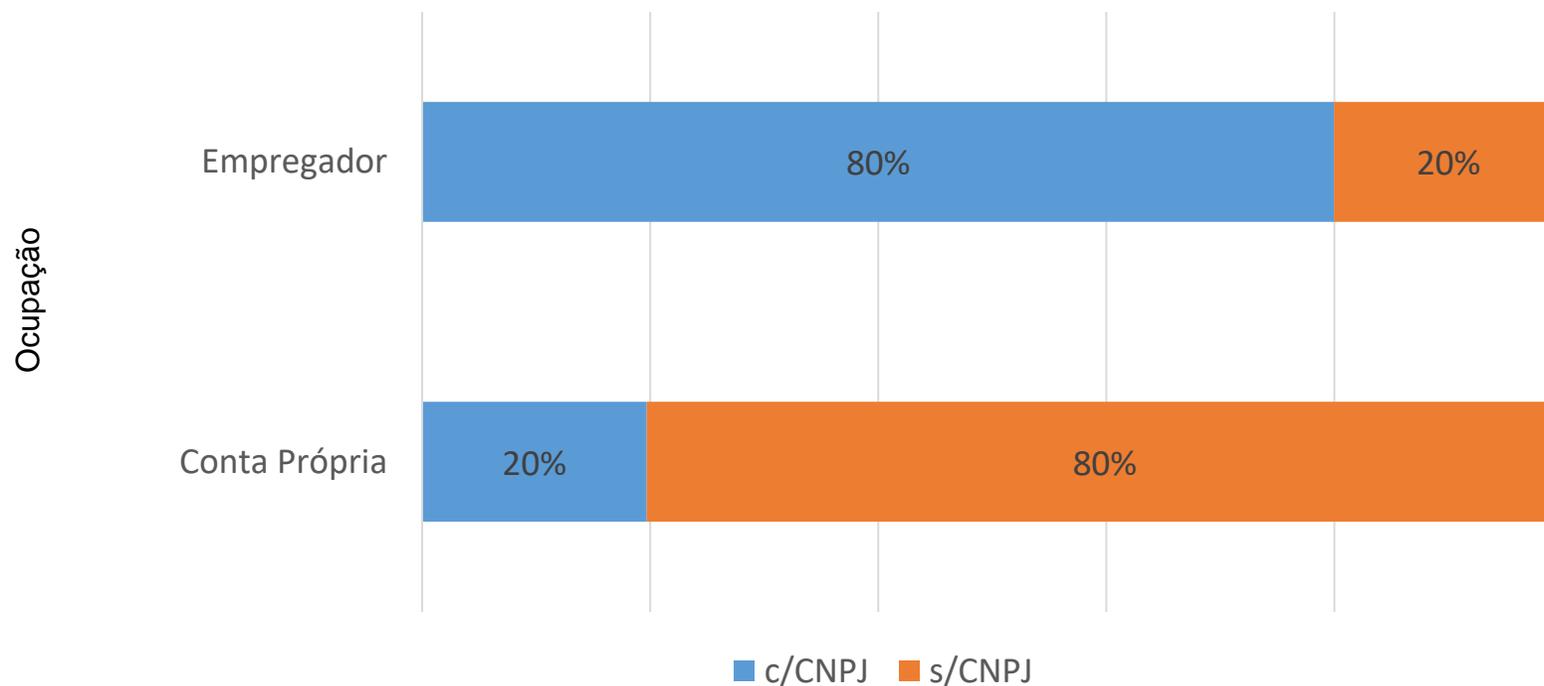


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) - Ocupação

O nível de formalização do Empregador é 4 vezes superior ao encontrado nos Conta Própria (80% x 20%)

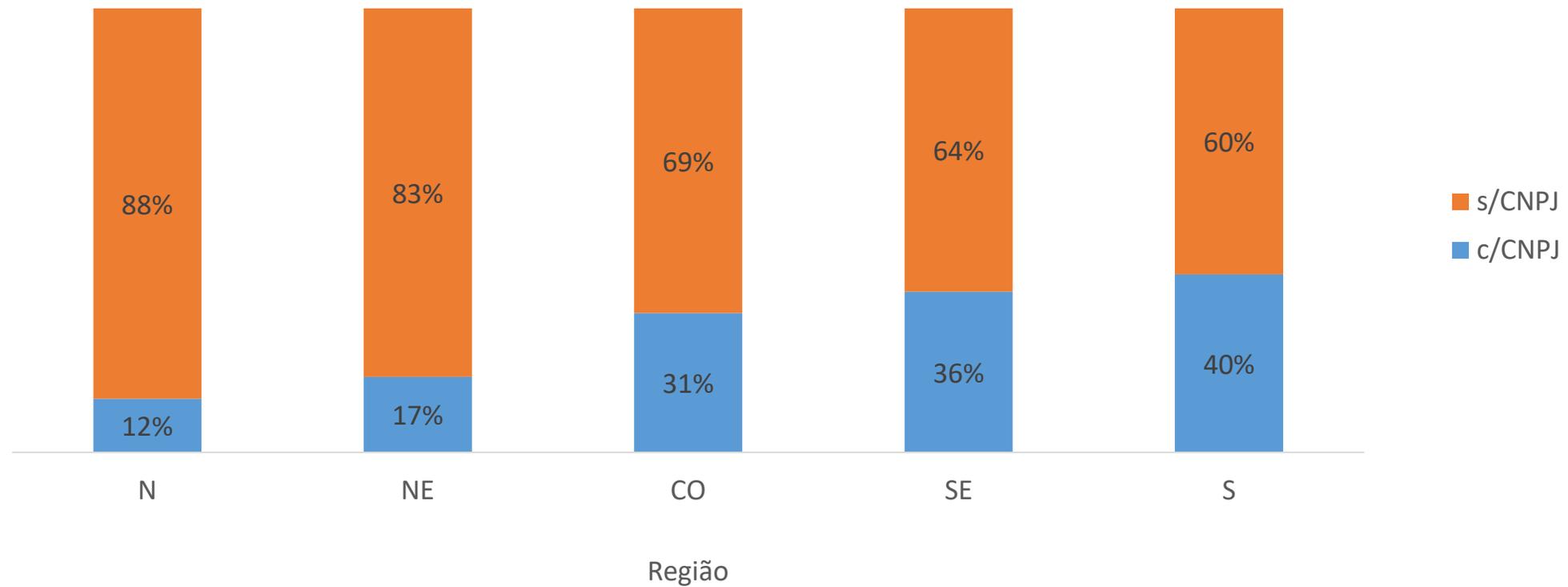


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) - Região

A região sul tem um nível de formalização 3,5 vezes maior que a região norte (40% x 12%)



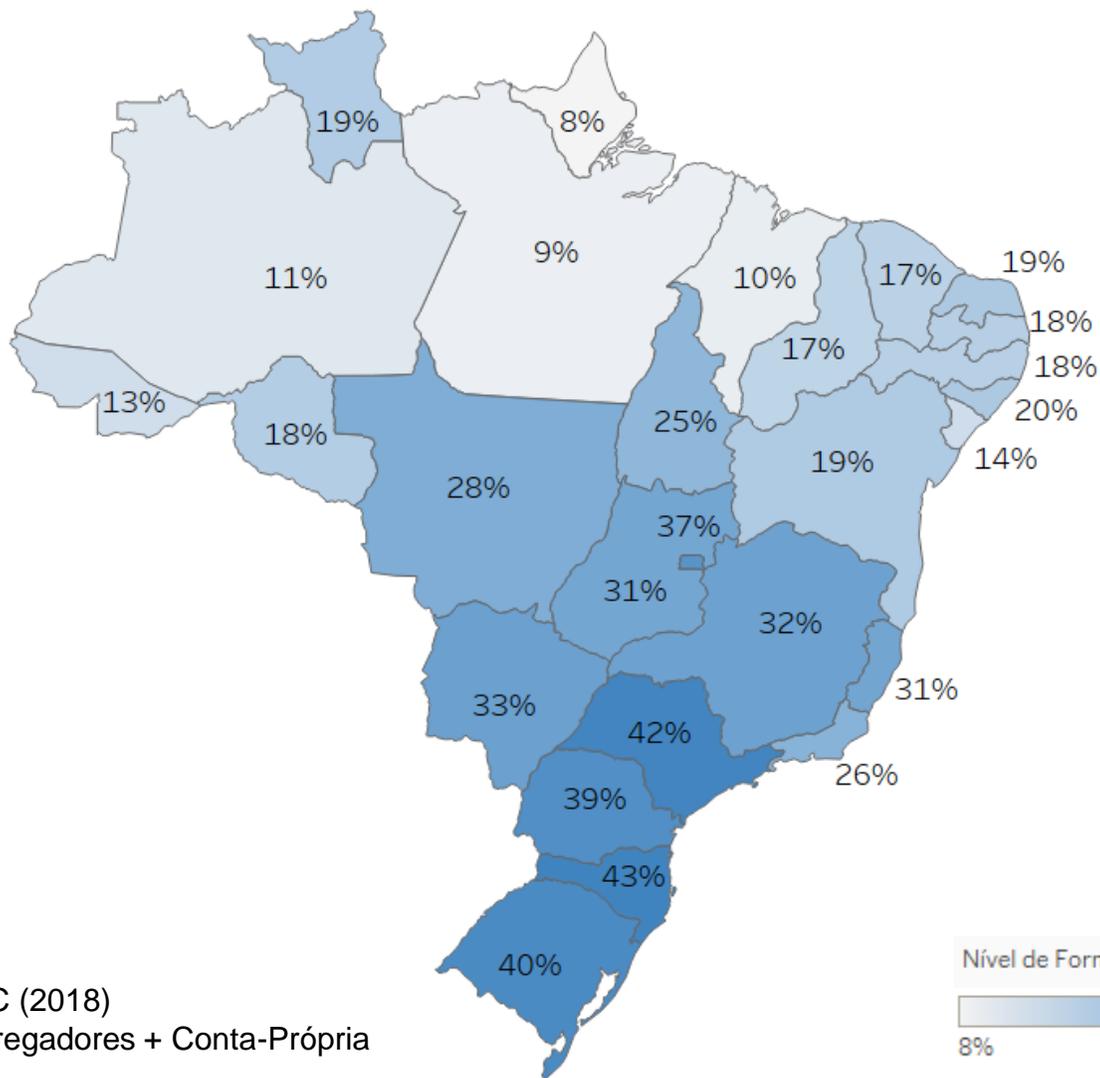
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Ranking de formalização por UF

SC é o estado com maior nível de formalização (43% possuem CNPJ), nível 5 vezes superior ao verificado no AP (onde só 8% possuem CNPJ)

Posição	Ranking UF	c/CNPJ
1	SC	42,7%
2	SP	42,4%
3	RS	40,0%
4	PR	38,6%
5	DF	36,7%
6	MS	32,5%
7	MG	31,9%
8	ES	30,9%
9	GO	30,6%
10	MT	28,4%
11	RJ	26,5%
12	TO	25,0%
13	AL	19,5%
14	RN	19,5%
15	BA	19,2%
16	RR	18,7%
17	RO	18,3%
18	PB	17,9%
19	PE	17,6%
20	CE	17,0%
21	PI	16,5%
22	SE	13,9%
23	AC	13,4%
24	AM	10,9%
25	MA	9,8%
26	PA	9,2%
27	AP	7,8%



Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

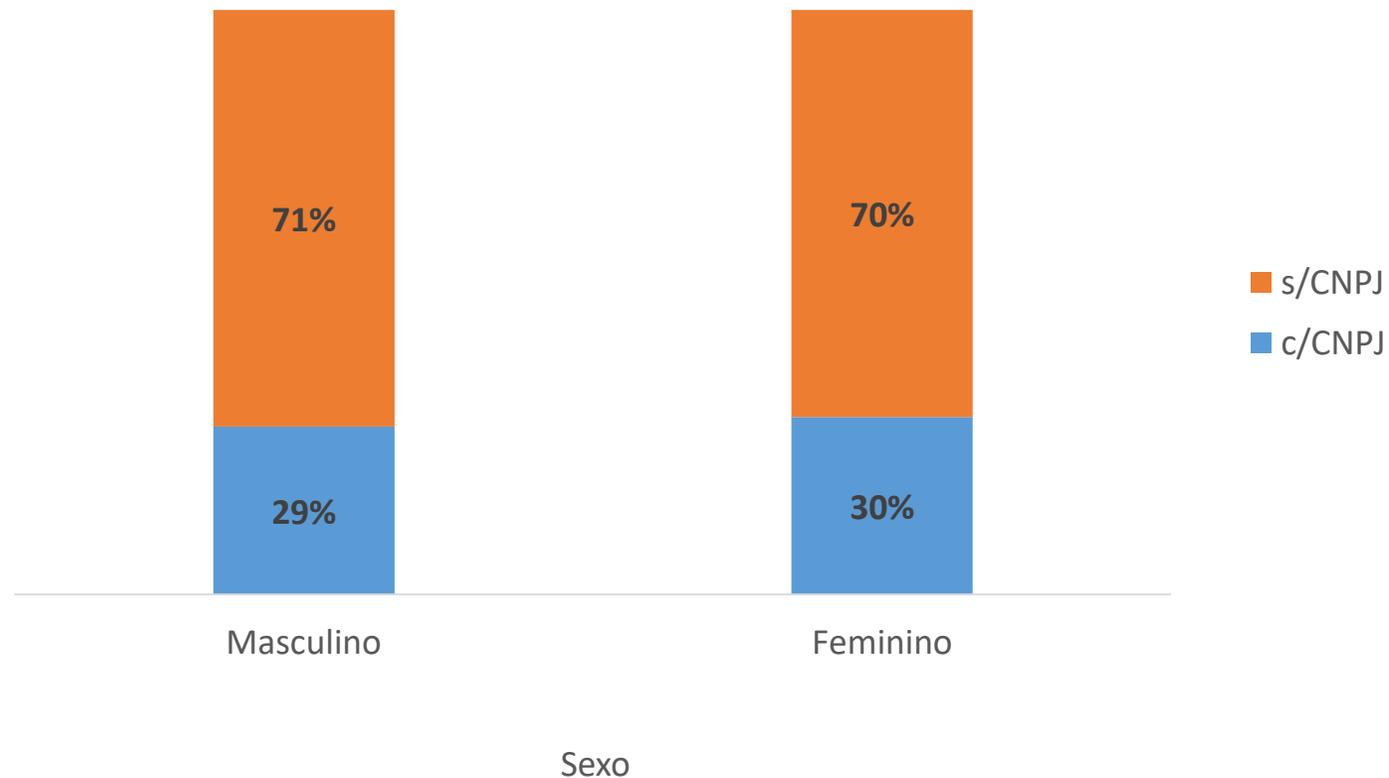
Nível de Formalização

8%

43%

Donos de Negócio(*) - Sexo

Homens e mulheres têm níveis equivalentes de formalização (29% e 30% respectivamente)

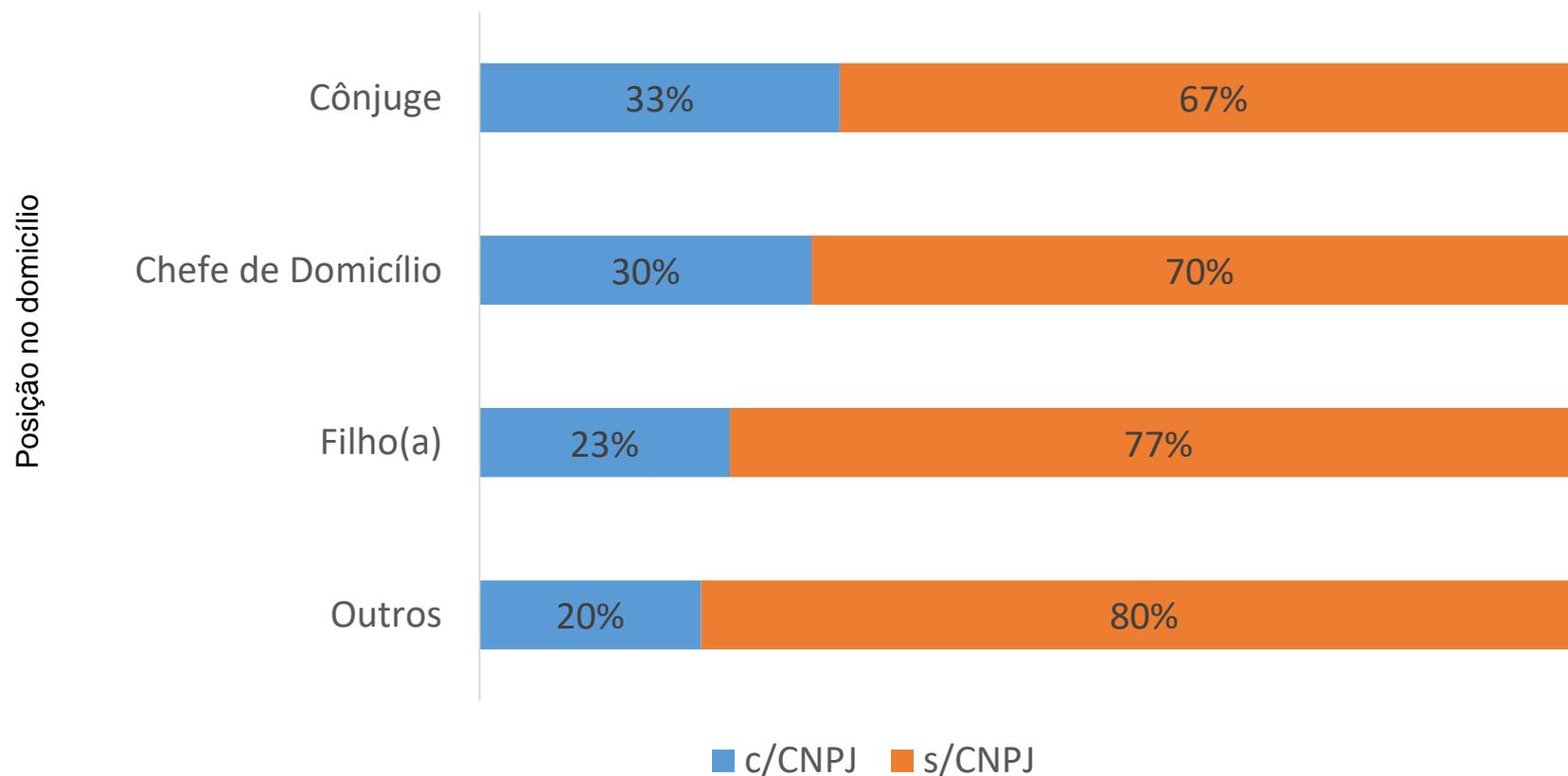


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Posição no domicílio

*Cônjuges (33%) e Chefes de Domicílio (30%) têm níveis de formalização próximos, ...
“filhos” e “outros tipos de posição no domicílio” têm níveis menores (23% e 20% respectivamente)*

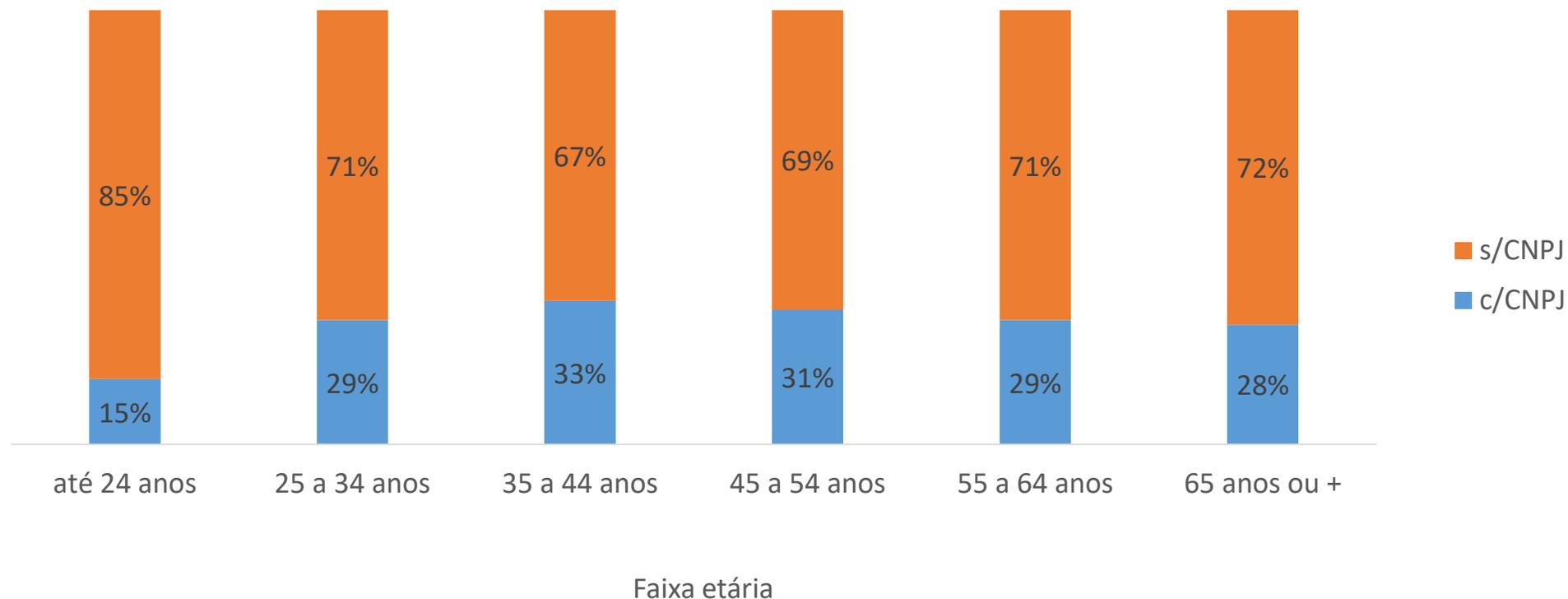


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Faixa etária

*O nível de formalização é maior na faixa etária de 35 a 44 anos (33%).
Os D.N. com até 24 anos apresentam menos da metade do nível de formalização
verificado na faixa de 35 a 44 anos (15%)*

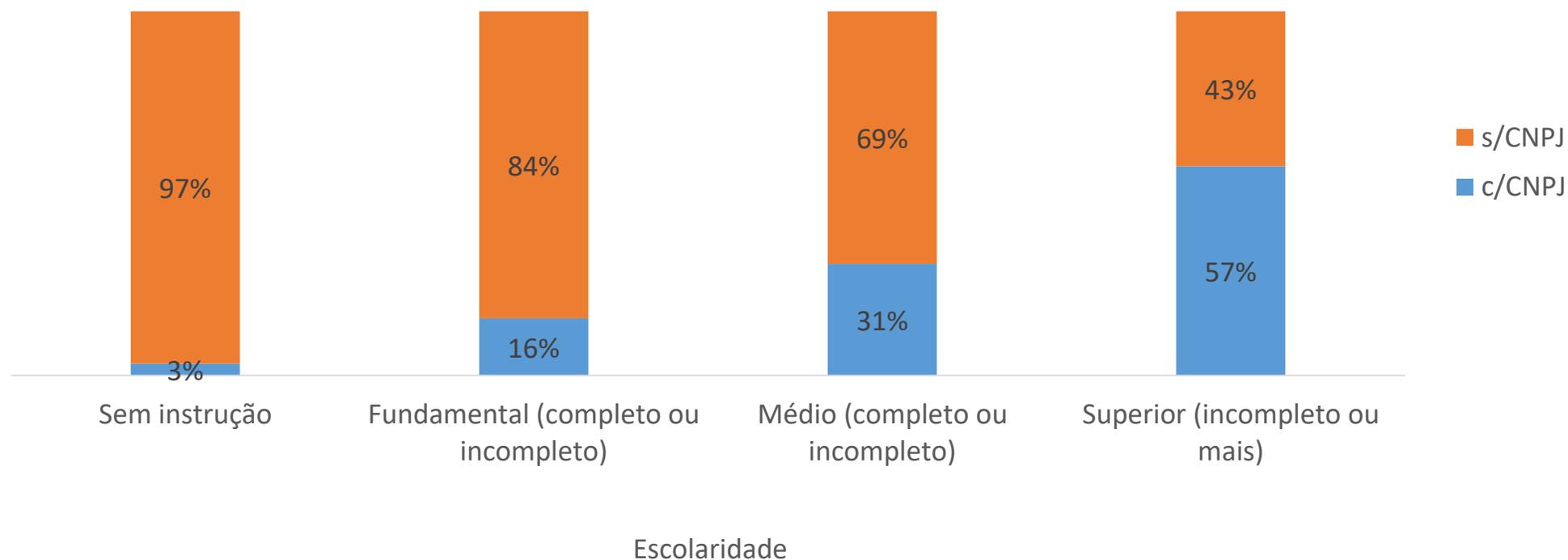


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Faixa de Escolaridade

*O nível de formalização cresce com o nível de escolaridade.
Os D.N. com nível superior têm um nível de formalização quase 20 vezes superior
aos D.N. “sem instrução” (57% x 3%)*

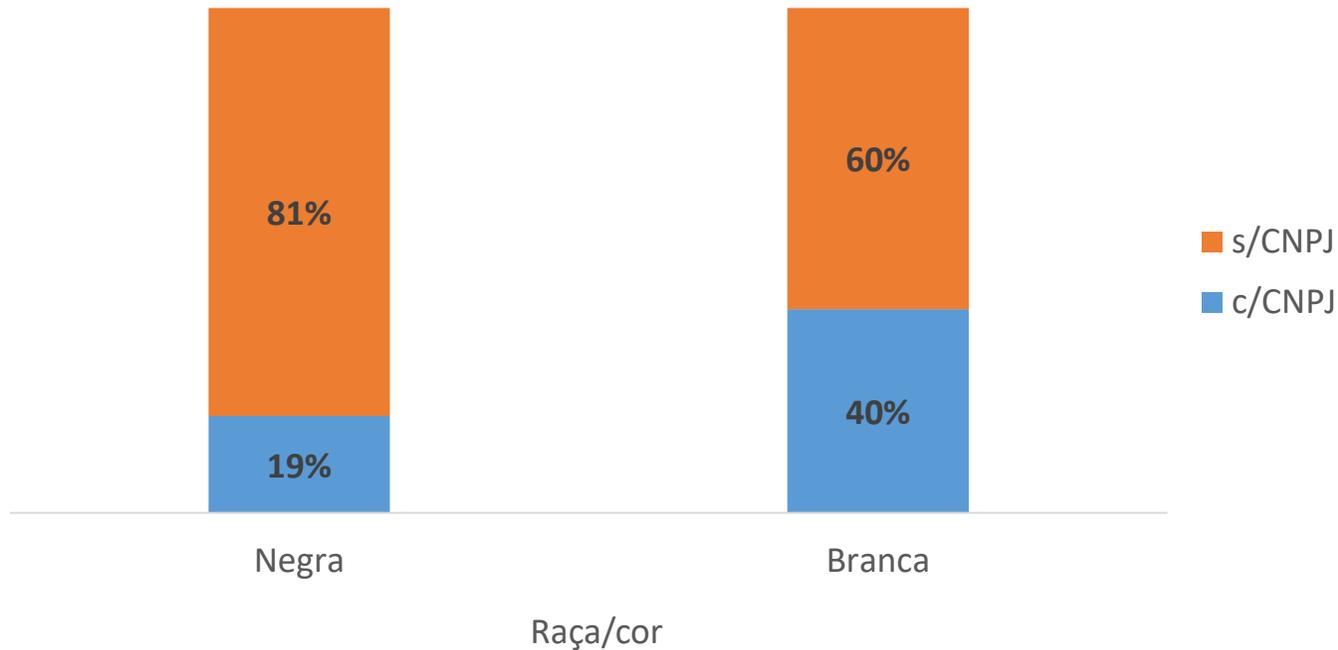


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Raça/cor

Os D.N. brancos têm o dobro do nível de formalização dos D.N. negros (40% x 19%)



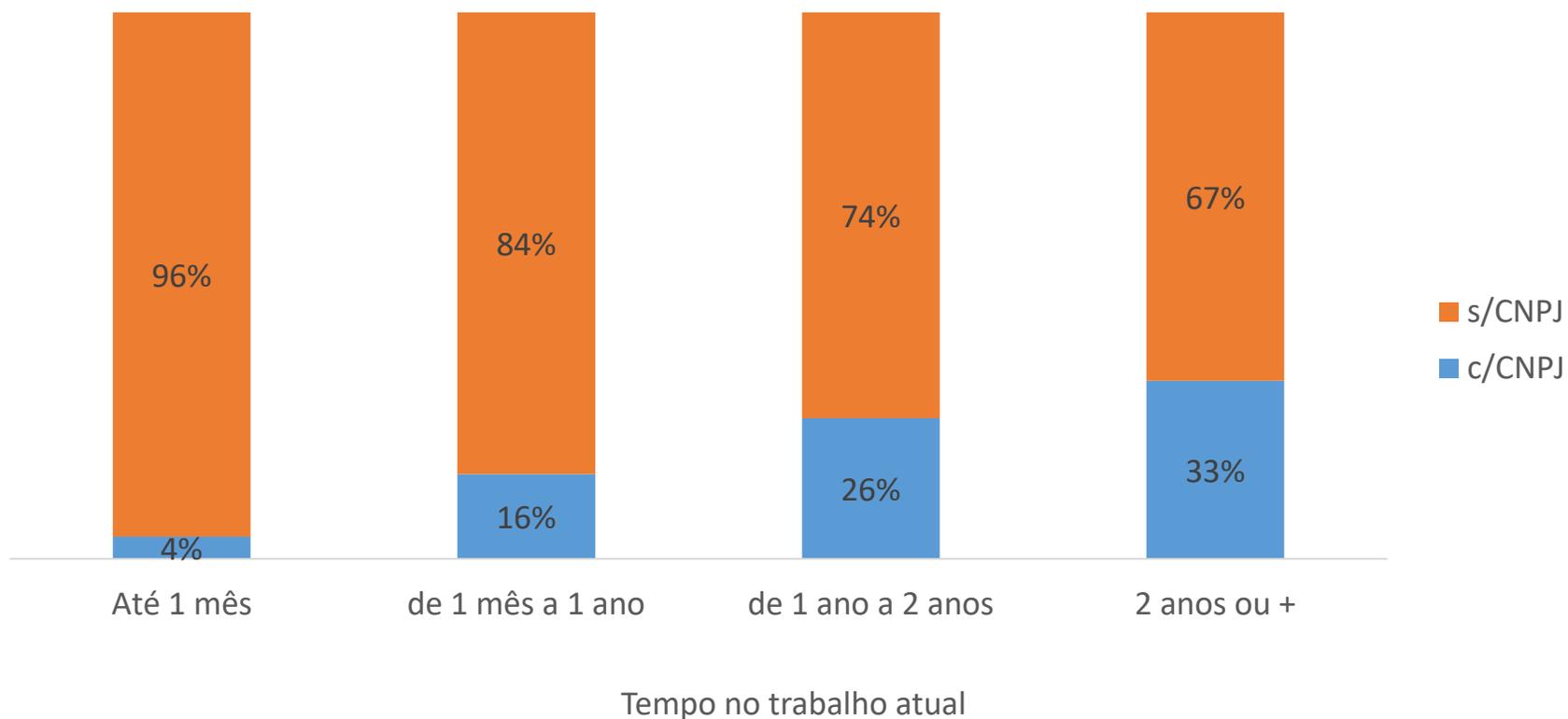
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Nota: (**) Outras raças envolvem apenas 1,4% do total dos Donos de Negócio, são principalmente amarelos e índios.

Donos de Negócio(*) – Tempo no trabalho atual

O nível de formalização é maior quanto maior é o tempo no trabalho atual

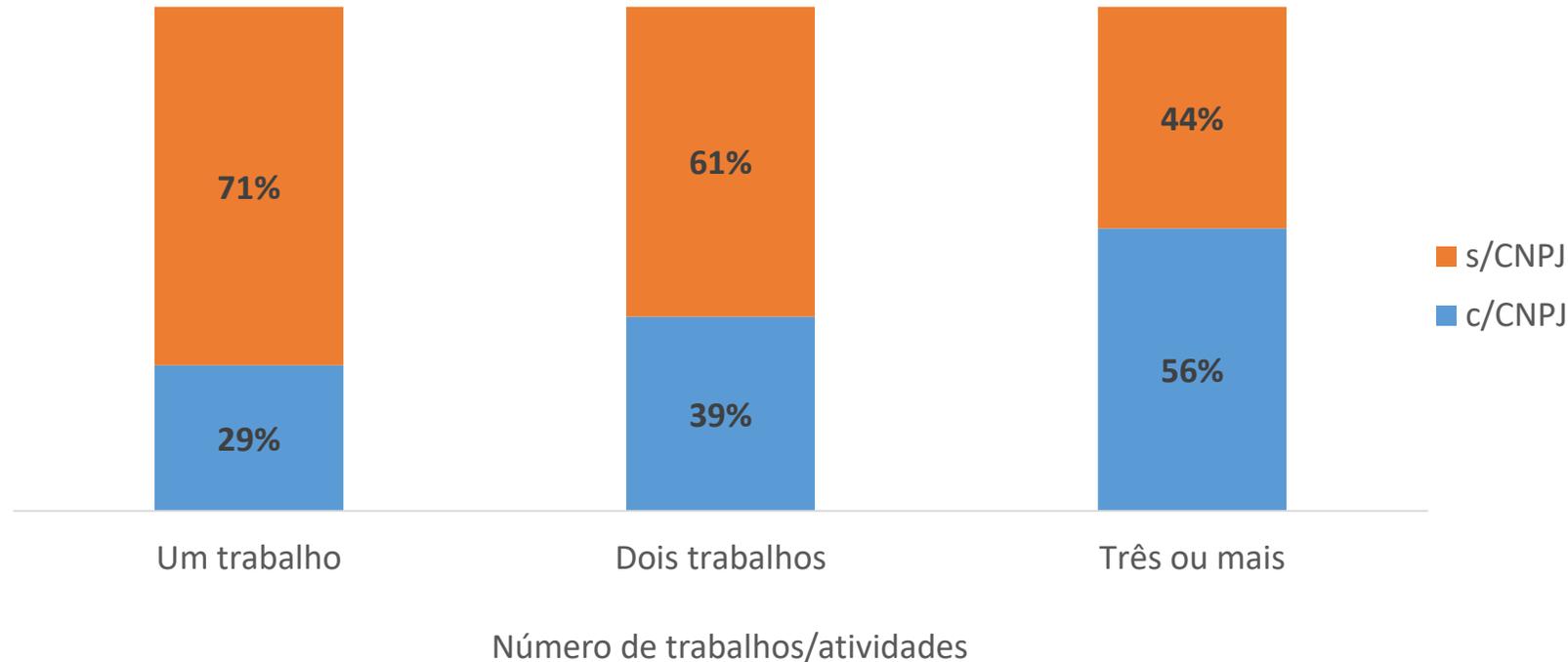


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Número de trabalhos/atividades

O nível de formalização é maior quanto maior a quantidade de trabalhos que os empreendedores têm

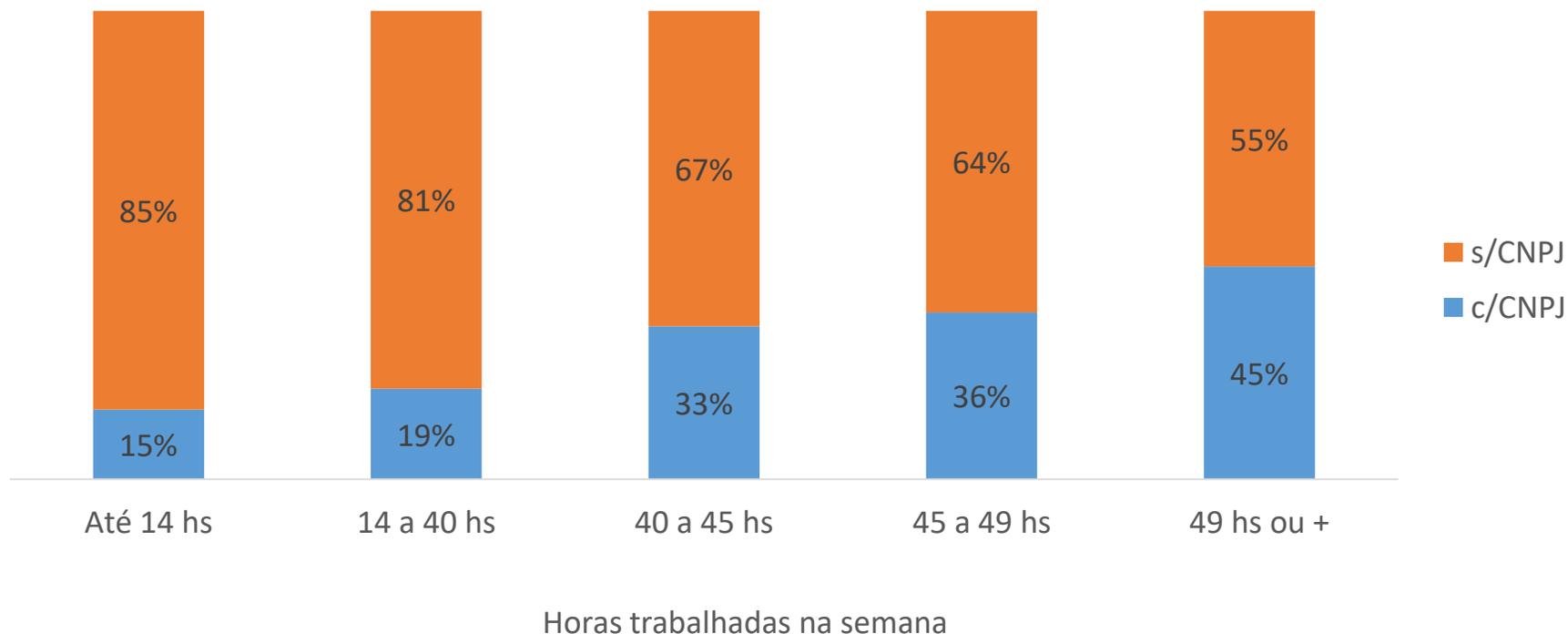


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Horas trabalhadas na semana

O nível de formalização é maior quanto maior é o número de horas trabalhadas no negócio

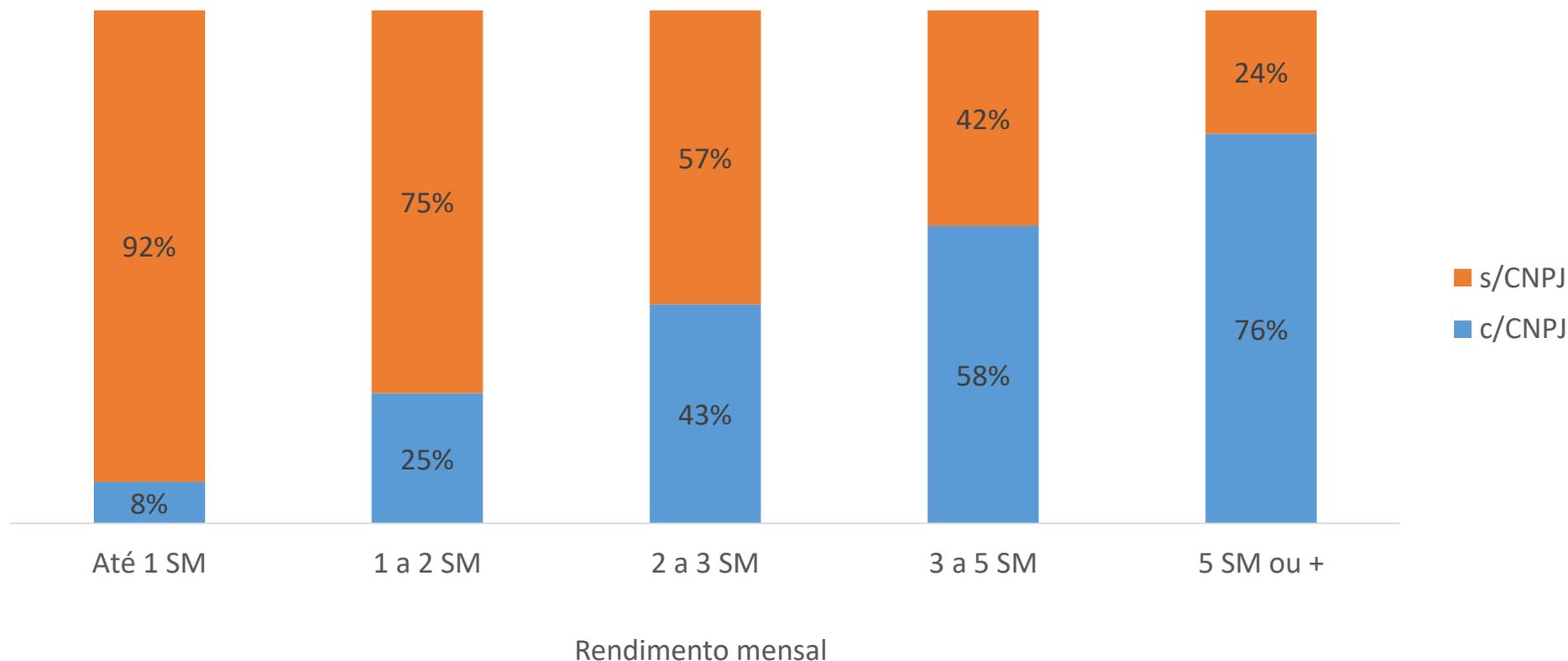


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Rendimento mensal

O nível de formalização é maior quanto maior é o rendimento médio mensal.

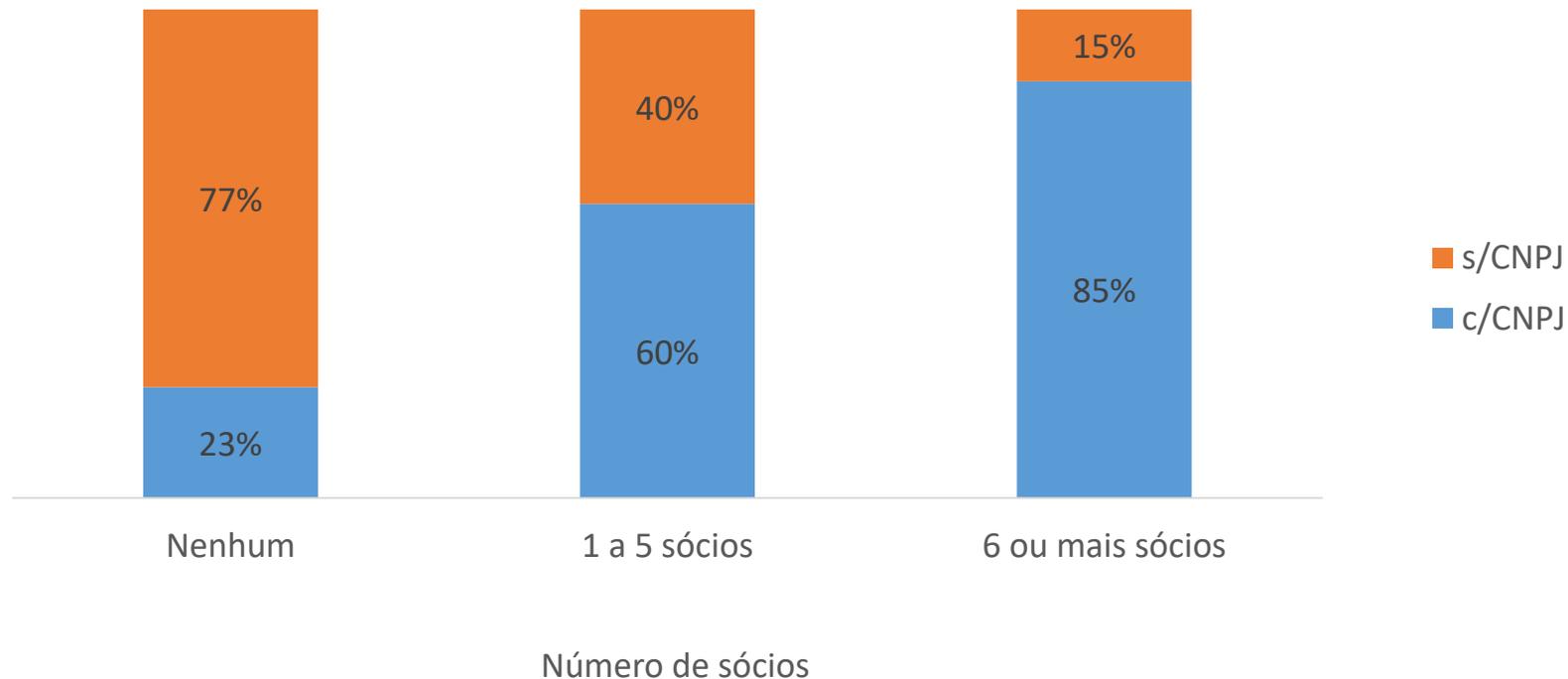


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Número de sócios

O nível de formalização é maior quanto maior é o número de sócios



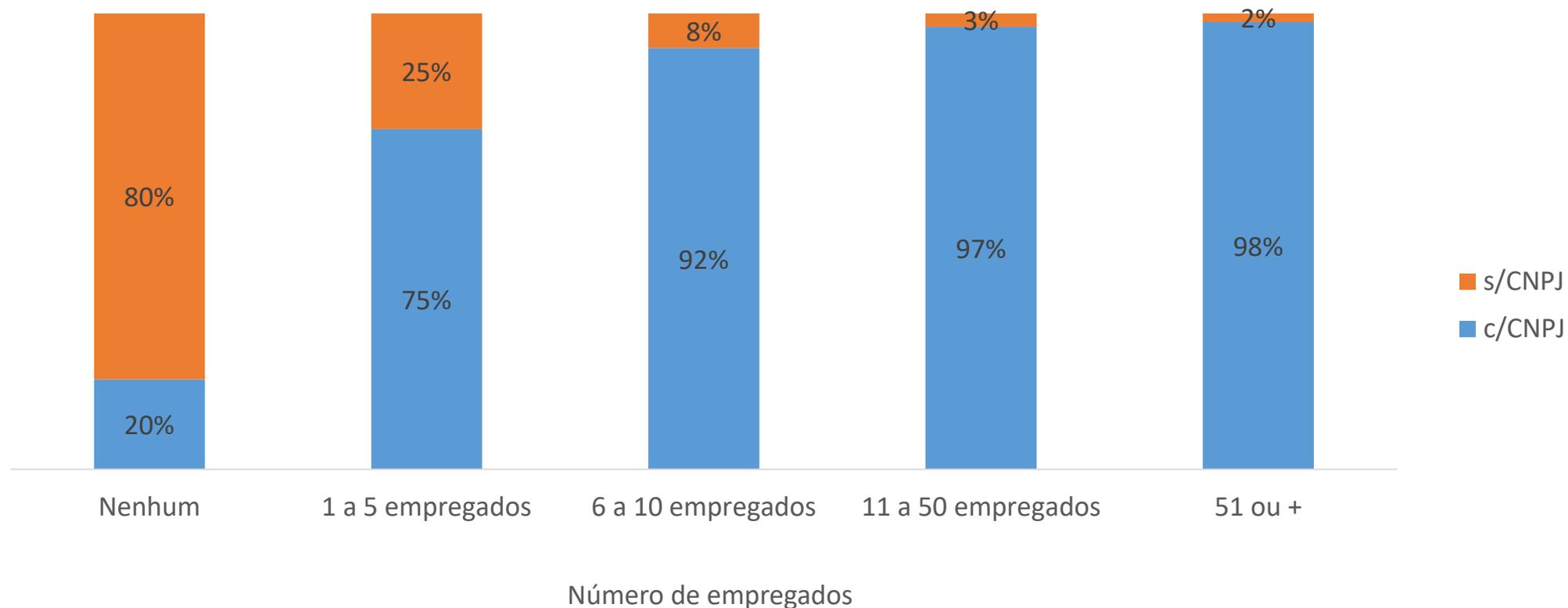
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Nota: O número médio de sócios é só para as empreendedoras que possuem sócio.

Donos de Negócio(*) – Número de empregados

O nível de formalização é maior quanto maior é o número de empregados

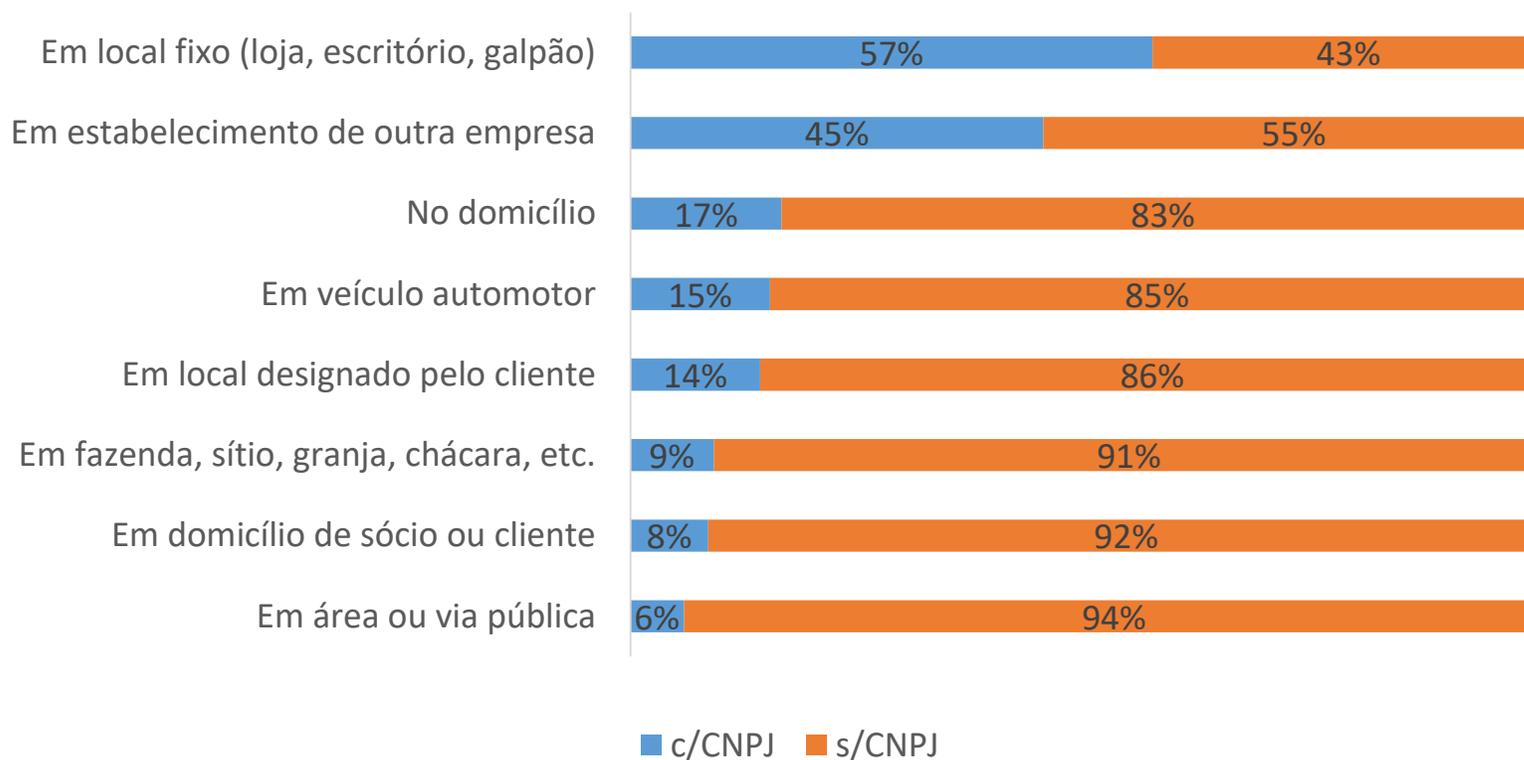


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Local onde exerce a atividade

O local fixo (loja/escritório) é onde é maior o nível de formalização (57%), ... é quase 10 vezes maior que o encontrado entre os que exercem sua atividade “em área ou via pública” (6%)



Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

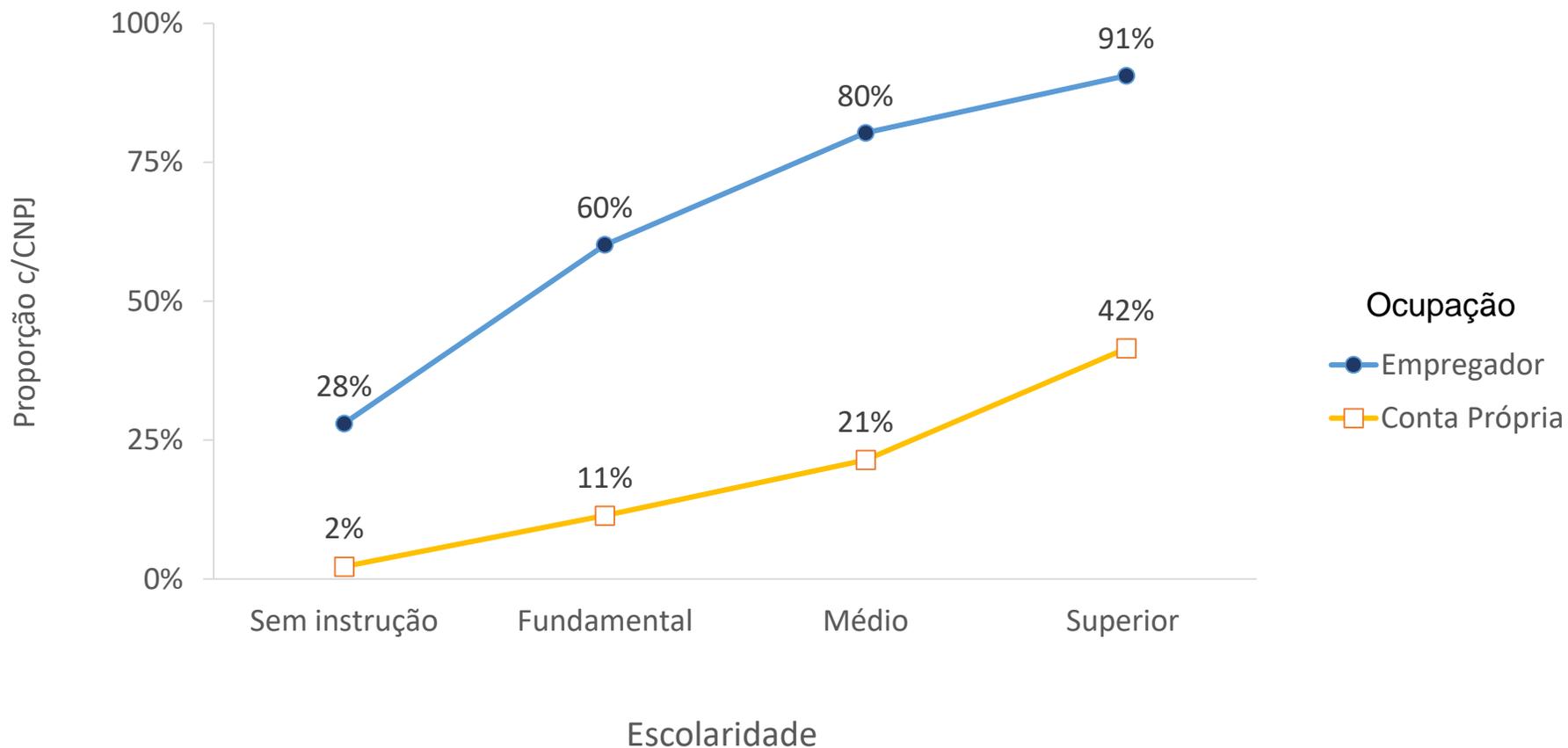
Análise dos

“Extremos de Formalização”

(destaques muito “positivos” ou muito “negativos”)

Donos de Negócio(*) – Extremos de formalização (2)

*Dos Conta Própria sem instrução, 2% são formalizados ...
e dos Empregadores com superior, 91% são formalizados*

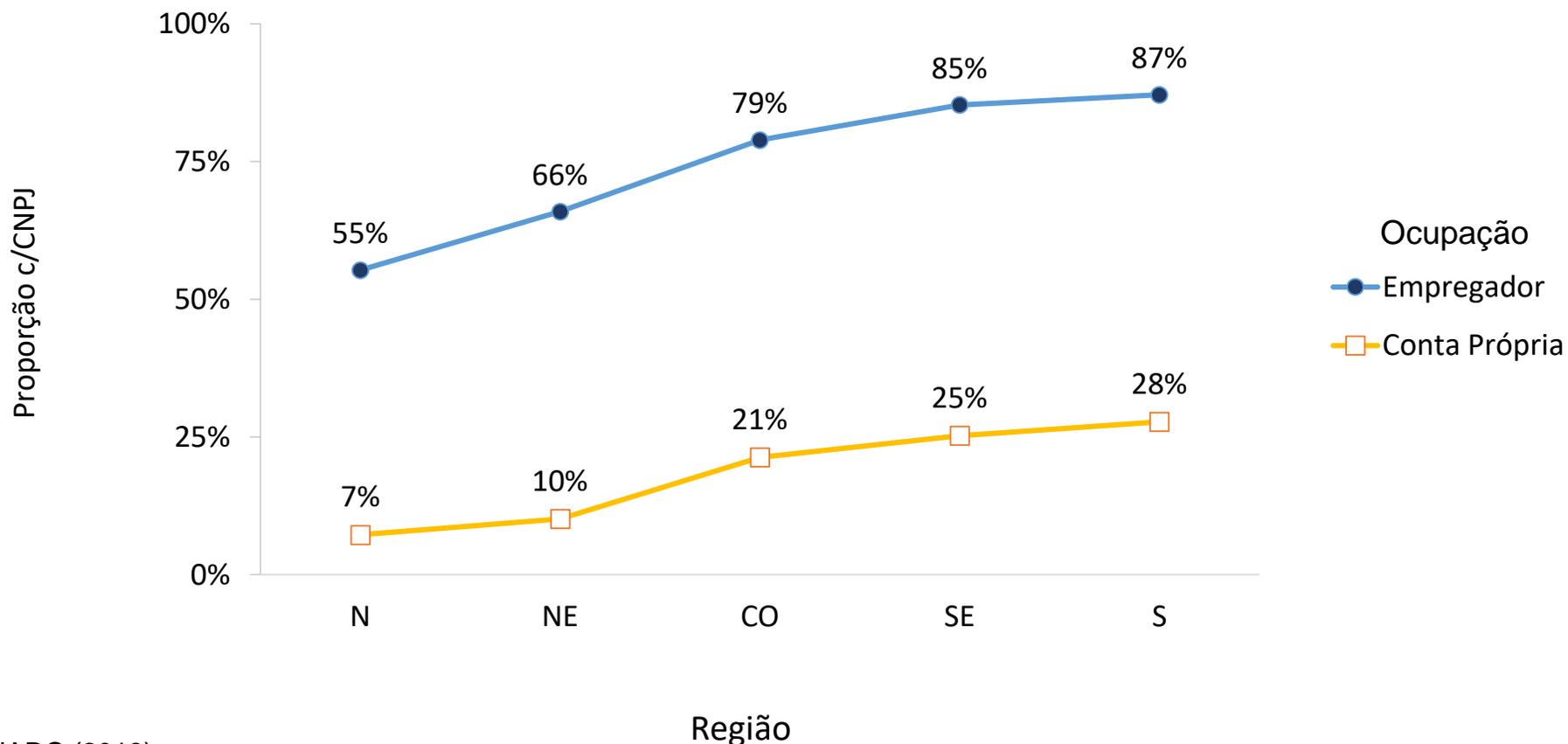


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Extremos de formalização (3)

*Dos Conta Própria da região Norte, 7% são formalizados ...
e dos Empregadores da região Sul, 87% são formalizados*

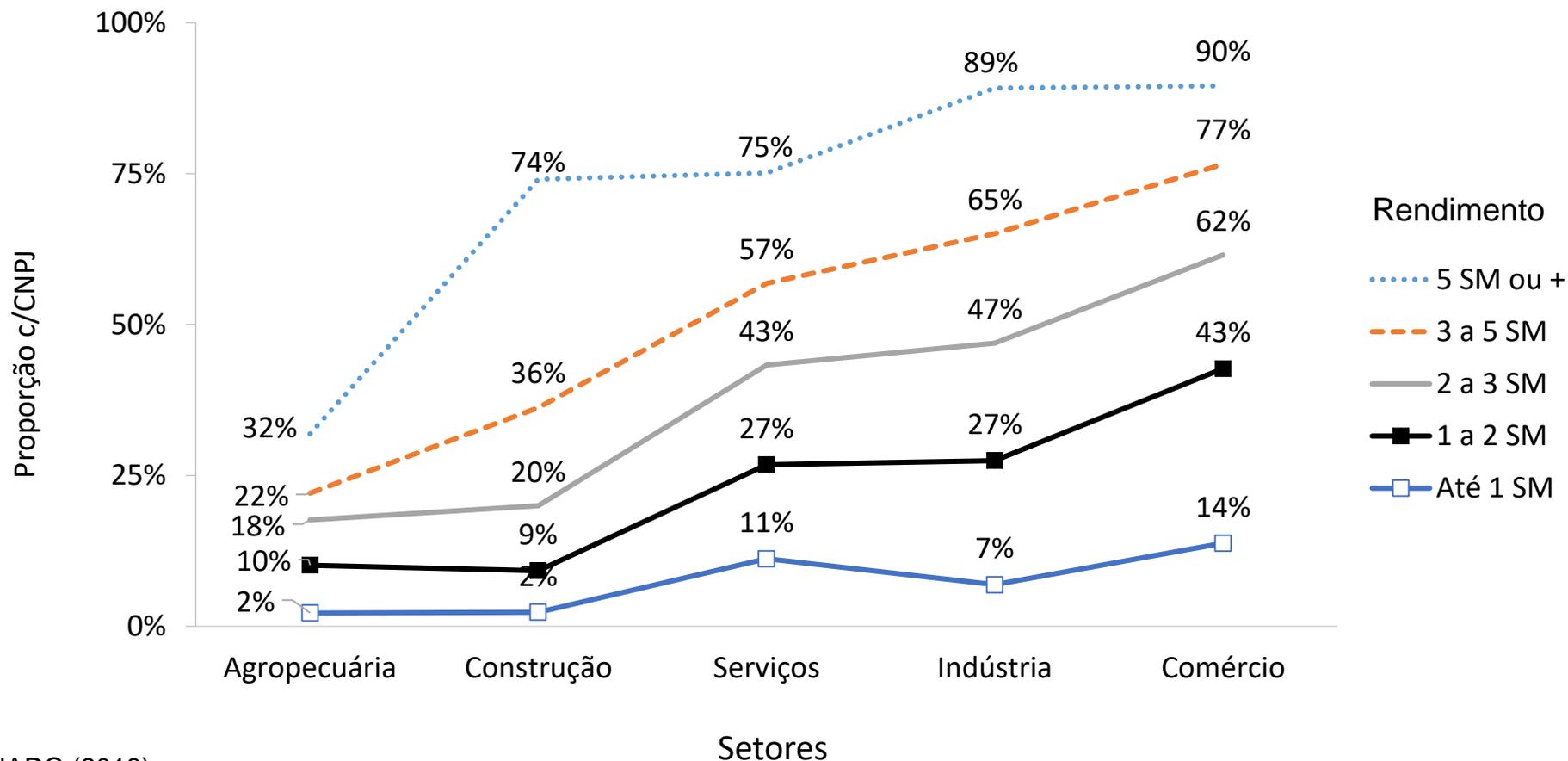


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Extremos de formalização (4)

*Dos DN da agropecuária com rendimento de “até 1 SM”, 2% são formalizados ...
Dos DN do comércio com rendimento de “5 SM ou +”, 90% são formalizados*

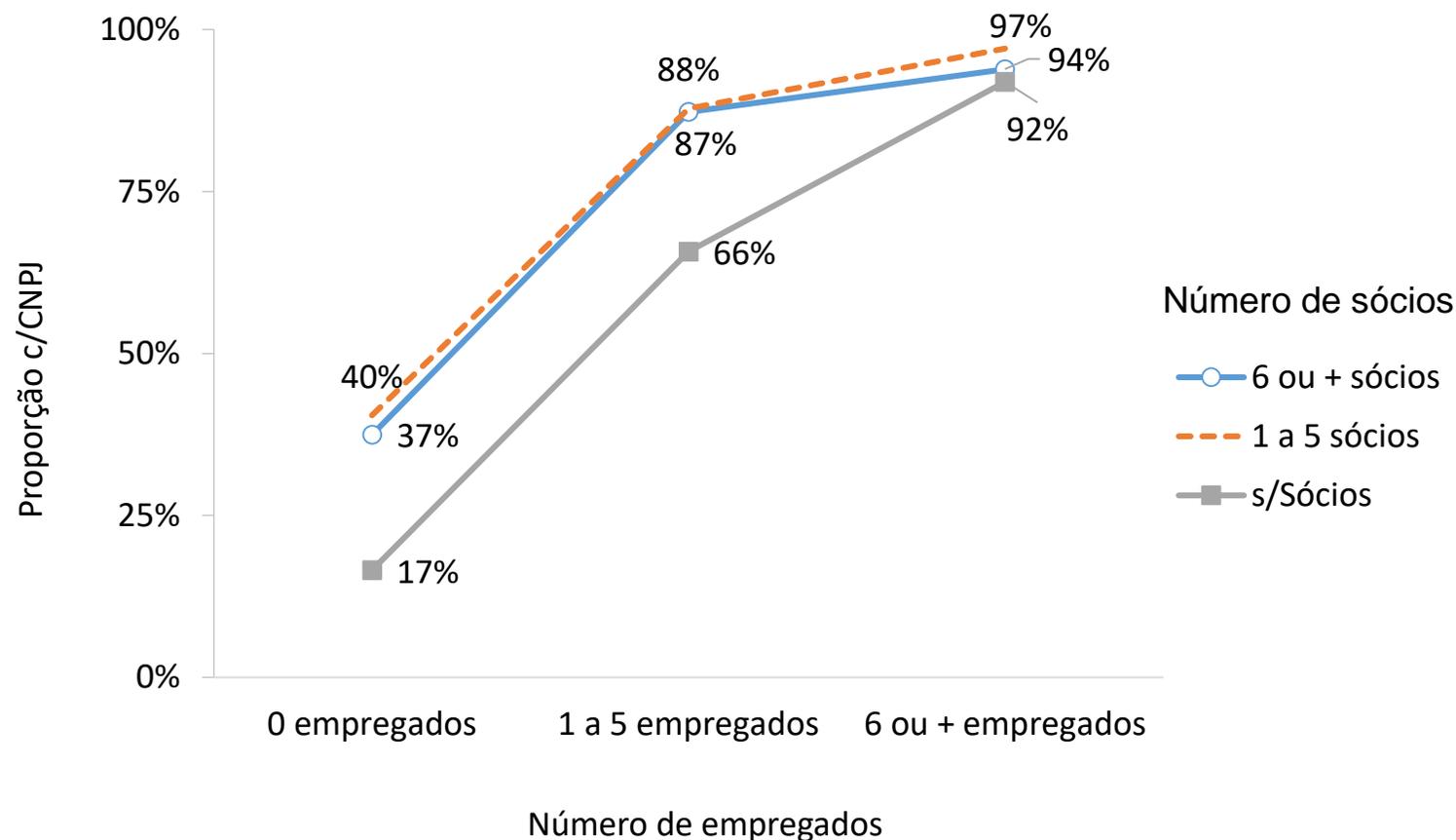


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Extremos de formalização (5)

*Dos DN “s/sócios” e “s/empregados”, 17% são formalizados, ...
Dos DN c/ “6 ou + sócios” e c/ “1 a 5 sócios”, 97% são formalizados*



Fonte: PNADC (2018)

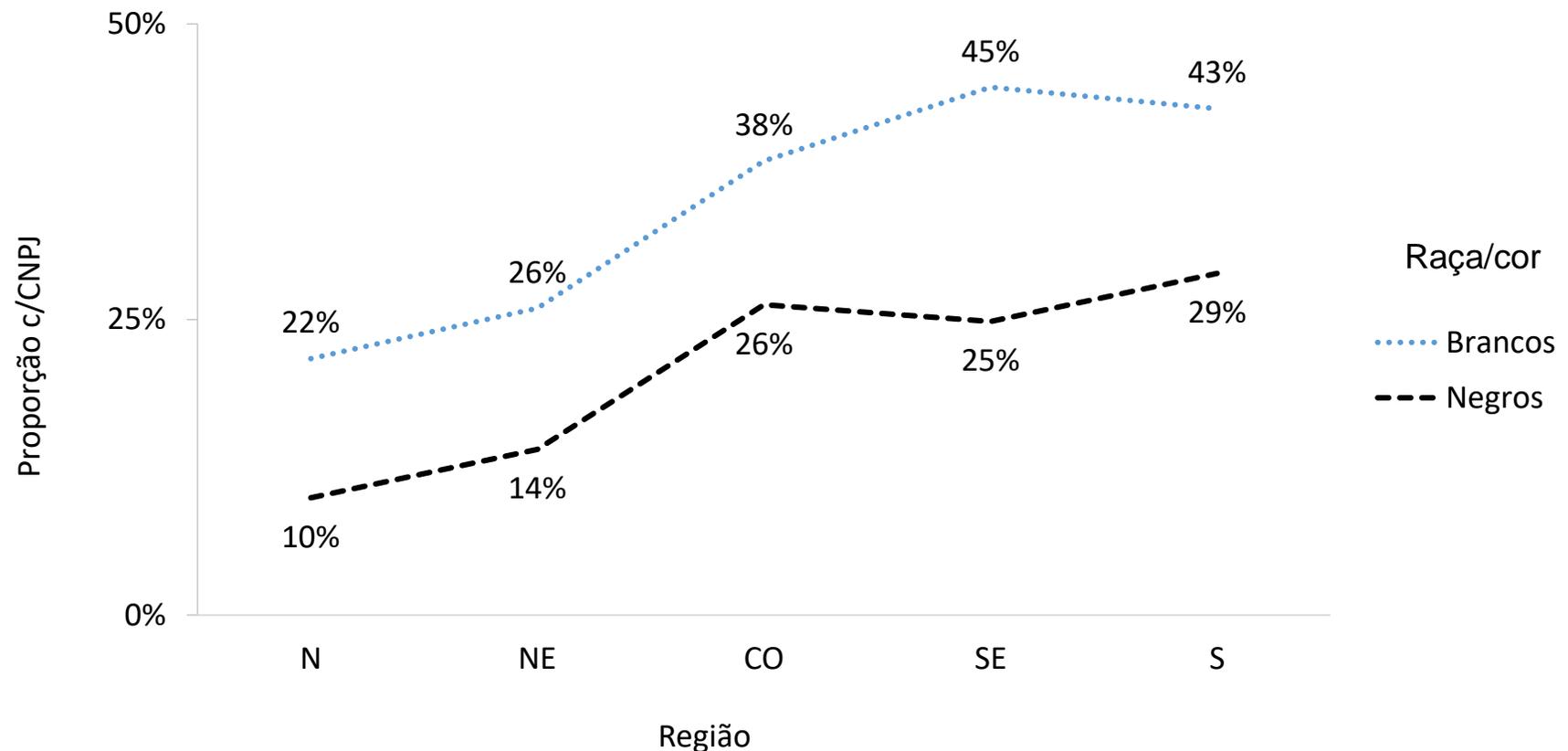
Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Análise de categorias específicas

- Negros
- Mulheres

Donos de Negócio(*) – Negros

Empreendedores negros do Sul têm 3 vezes mais CNPJ que os do Norte (29% x 10%)

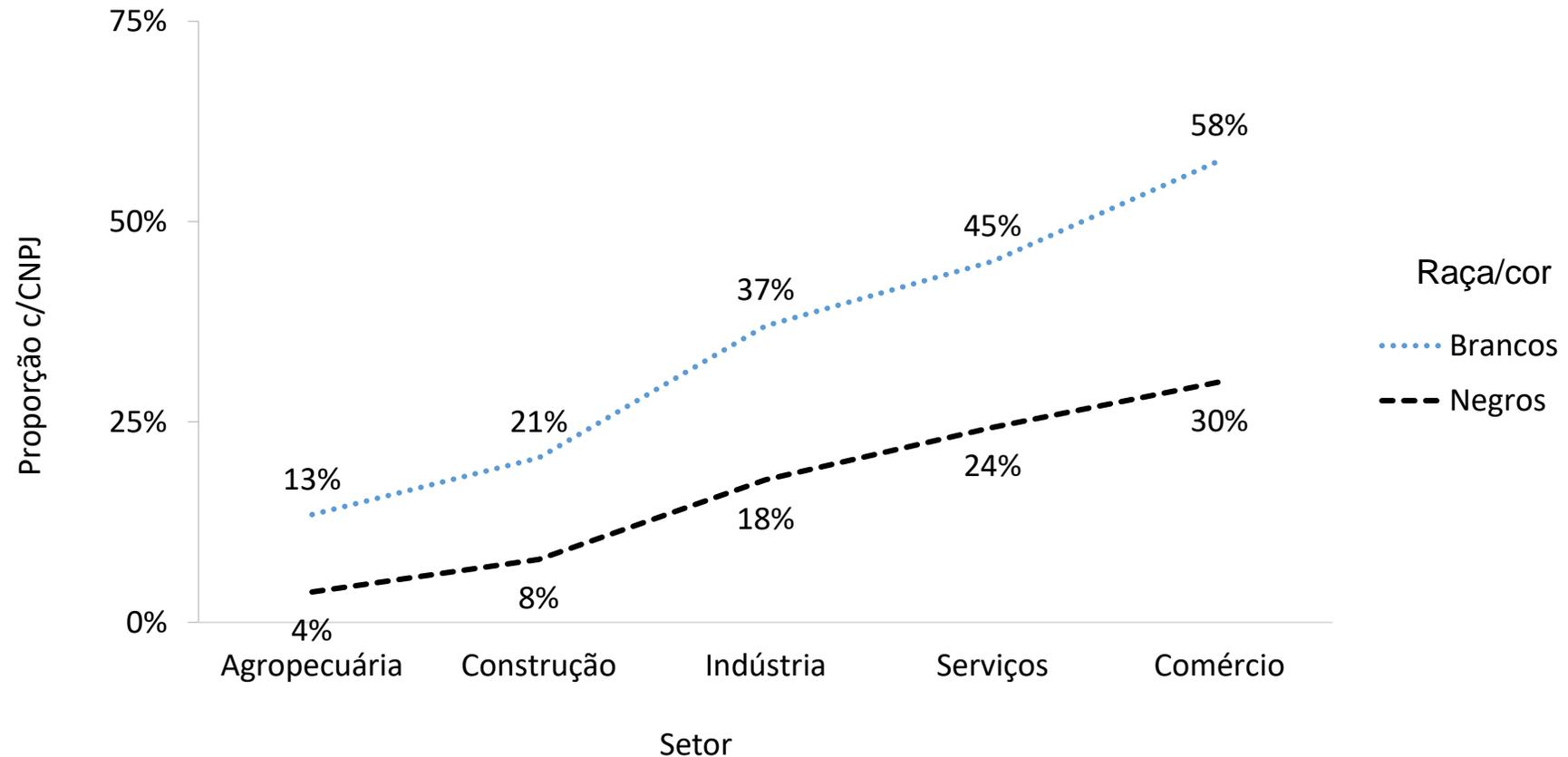


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Negros

Empreendedores negros do Comércio têm 8 vezes mais CNPJ que os da Agropecuária (30% x 4%)

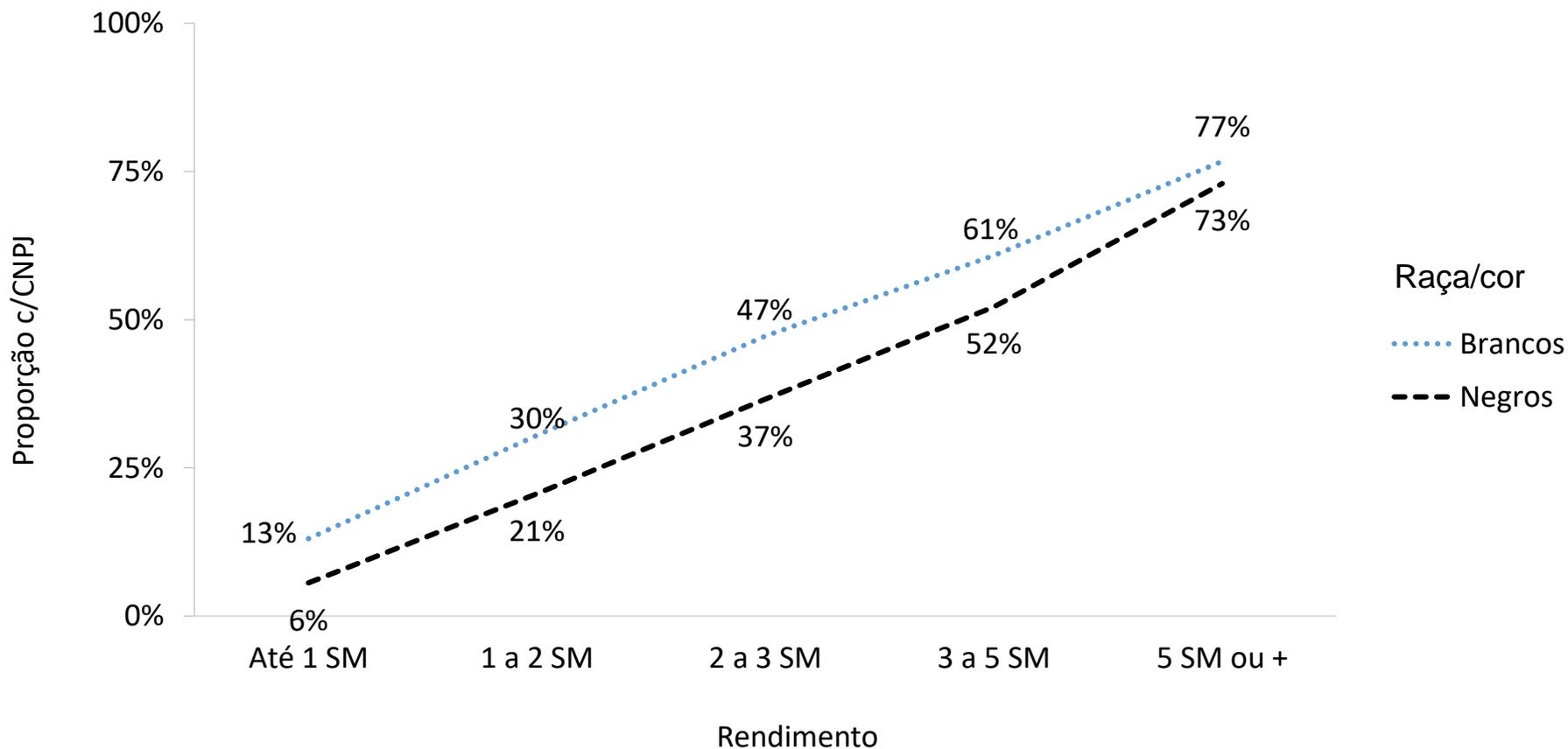


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Negros

Empreendedores negros que ganham 5 SM ou + têm 12 vezes mais CNPJ que os empreendedores negros que ganham até 1 SM (73% x 6%)

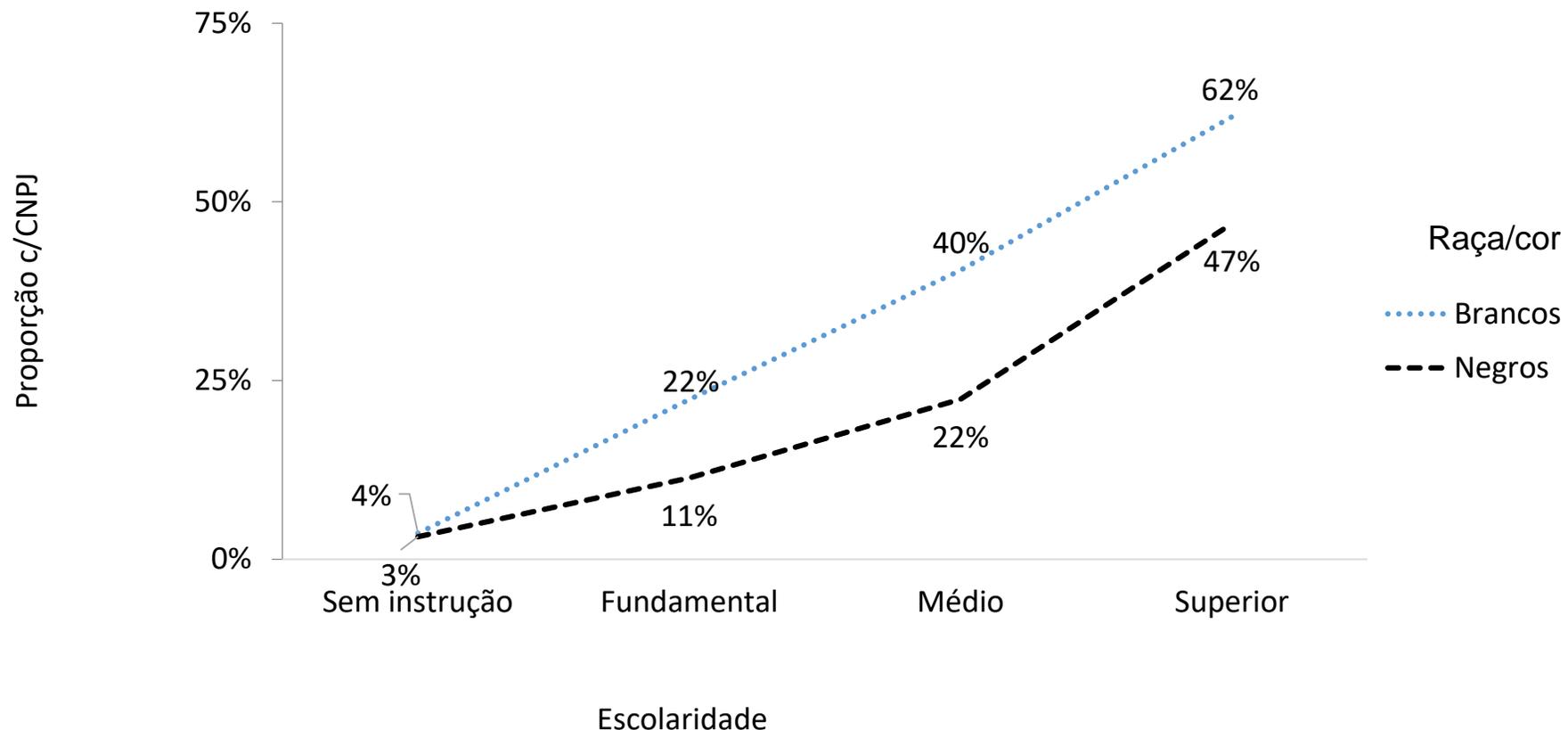


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Negros

Empreendedores negros com nível superior têm 16 vezes mais CNPJ que os empreendedores negros sem instrução (47% x 3%)

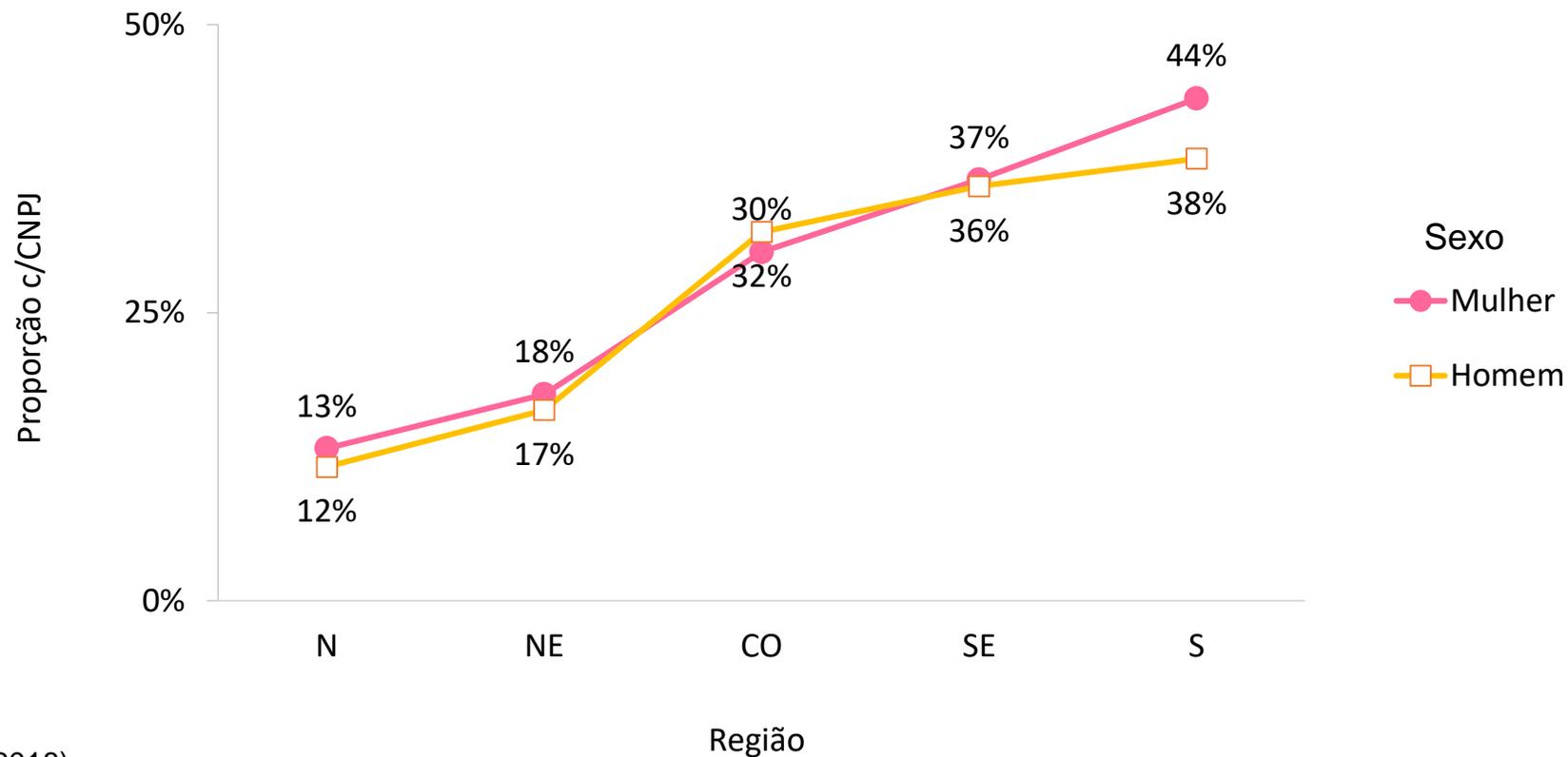


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Mulheres

Homens e mulheres têm níveis de formalização próximos em todas as regiões, exceto no Sul, onde as mulheres têm um nível mais elevado (44% contra 38%)



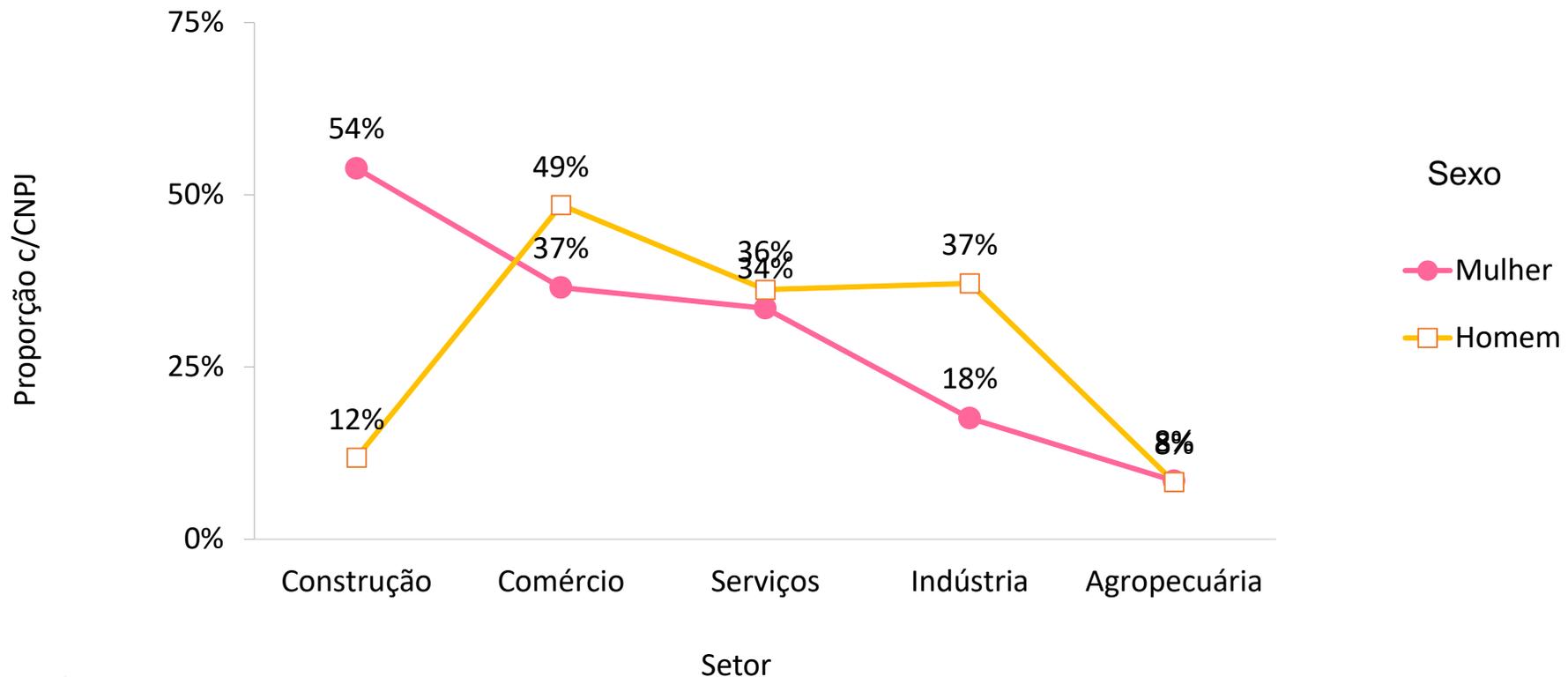
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Nota: no grupo dos homens na região Sul é alta a proporção de Conta Própria.

Donos de Negócio(*) – Mulheres

Na construção, as mulheres se destacam com uma proporção muito mais alta de CNPJ que os homens (54% contra 12%)



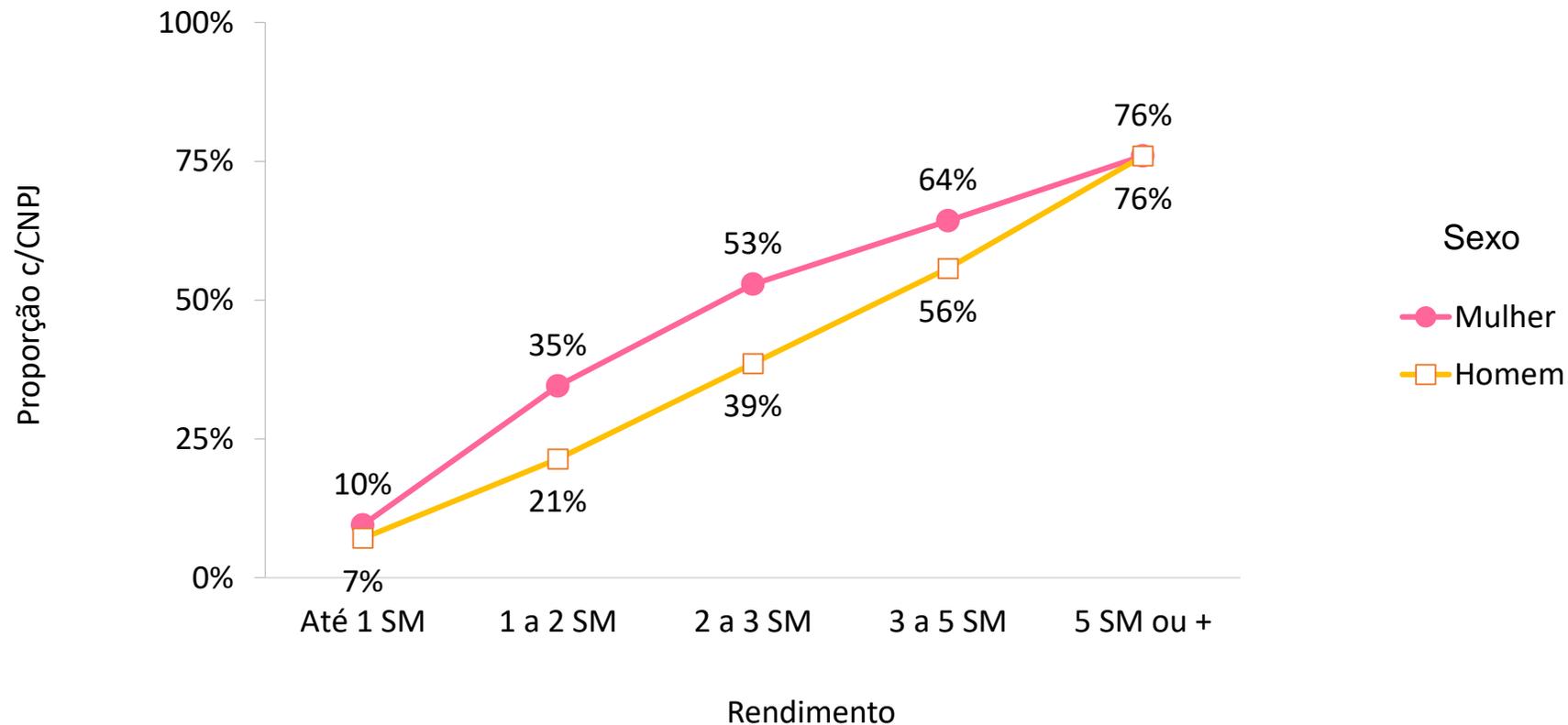
Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Nota: No setor da construção, no total, existem apenas 59 mil mulheres (que são predominantemente Empregadoras) e 3,8 milhões de homens (que são predominantemente Conta Própria).

Donos de Negócio(*) – Mulheres

Em todos os níveis de renda as mulheres apresentam maior proporção de CNPJ que os homens, exceto no grupo de “5 SM ou +” (onde há empate)

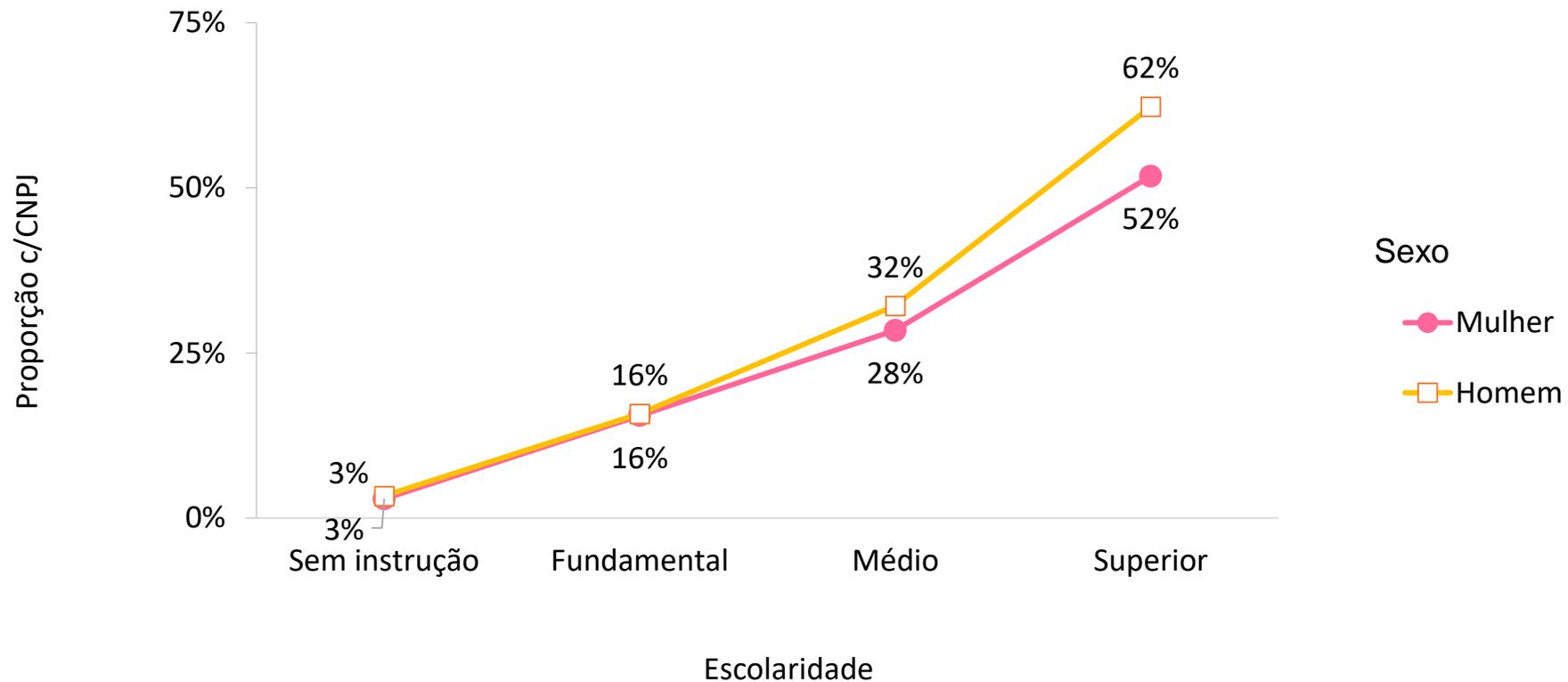


Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Donos de Negócio(*) – Mulheres

Empreendedores homens com superior têm proporcionalmente mais CNPJ que empreendedoras mulheres com superior (62% x 52%)



Fonte: PNADC (2018)

Nota: (*) Empregadores + Conta-Própria

Nota: No grupo com nível superior, entre as mulheres predominam Conta Própria e entre os homens predominam Empregadores.

Principais resultados

- 29% dos Donos de Negócio no Brasil possuem CNPJ (71% não possuem);
- A presença de CNPJ no comércio é 5 vezes superior ao verificado na agropecuária;
- O número de indivíduos Conta Própria com CNPJ supera número de empregadores com CNPJ;
- Mas a proporção de CNPJ chega a 80% entre empregadores (contra 20% no caso dos Conta Própria);
- A região Sul é a que apresenta maior proporção de CNPJ (3,5 vezes maior que o encontrado no Norte);
- Homens e mulheres têm mesmo nível de formalização;
- A faixa de Donos de Negócios com “até 24 ano” é a que apresenta menor nível de formalização;
- A proporção de CNPJ cresce ...
 - com a escolaridade;
 - com o tempo de atividade do negócio;
 - com o número de atividades dos Donos de Negócio;
 - com o número de horas trabalhadas no negócio;
 - com o rendimento médio mensal;
 - com o número de sócios;
 - com o número de empregados;
- Os D.N. brancos têm o dobro do nível de formalização dos D.N. negros (40% x 19%);
- Negócios exercidos em local fixo têm uma proporção de CNPJ 20 vezes superior aos exercidos em área ou via pública;
- Empregadores com nível superior tem uma formalização de 91%;
- Donos de Negócio com até 5 sócios e 6 ou mais empregados tem uma formalização de 97%.

Principais resultados

- **A informalidade é maior:**
 - Na agropecuária e na construção;
 - Nos indivíduos Conta Própria;
 - No Norte e Nordeste;
 - No grupo dos negros;
 - No grupo de até 24 anos;
 - No grupo sem instrução;
 - Quem está até 1 mês no negócio atual;
 - Quem trabalha até 14 horas semanais no negócio;
 - Quem ganha até 1 SM;
 - Quem não tem nenhum sócio;
 - Quem não tem nenhum empregado;
 - Quem trabalha em área ou via pública;
- **Negros:**
 - A formalização dos Donos de Negócio negros do Sul é 3 vezes superior aos Donos de Negócios negros do Norte;
 - A formalização dos Donos de Negócio negros no comércio é 7,5 vezes superior aos D.N. negros da agropecuária;
 - A formalização dos Donos de Negócio negros que ganham 5 SM ou mais é 12 vezes superior aos negros que ganham até 1 SM;
 - A formalização dos Donos de Negócio negros com nível superior é 15 vezes superior aos D.N. negros sem instrução;
- **Mulheres:**
 - A formalização das Donas de Negócio do Sul é 3 vezes superior às Donas de Negócio do Norte;
 - A formalização das Donas de Negócio na construção é 7 vezes superior às Donas de Negócio da agropecuária;
 - A formalização das Donas de Negócio que ganham 5 SM ou mais é 8 vezes superior às que ganham até 1 SM;
 - A formalização das Donas de Negócio com nível superior é 17 vezes superior às sem instrução

Este estudo é produto da **Unidade de Gestão Estratégica** do Sebrae Nacional.

Mais informações com:
Marco Aurélio Bedê
marco.bede@sebrae.com.br

